

N° 270 Septembre - Octobre 2018



# LE POINT

Journal officiel de la Société de Médecine Dentaire asbl - Association Dentaire Belge Francophone



# Un implant inégalé

**dentex** 

Visitez le stand Nobel Biocare lors du Dentex 2018 pour découvrir nos dernières innovations!

10 Ans du NobelActive®

La conception coronaire à conicité inversée et le transfert de plate-forme intégré sont conçus pour maximiser le volume osseux et les tissus mous.

## NobelActive®

NobelActive® est l'implant idéal lorsque vous êtes confronté à des indications et des protocoles exigeants. Vous pouvez compter sur la stabilité primaire élevée et la préservation des tissus mous et des tissus osseux, même dans l'os de faible densité, dans les zones esthétiques et dans les alvéoles d'extraction avec une mise en charge immédiate ou différée. La connexion conique interne avec un blocage anti-rotationnel hexagonal offre une résistance mécanique élevée et donne accès aux solutions prothétiques innovantes de Nobel Biocare.

[nobelbiocare.com/nobelactive](http://nobelbiocare.com/nobelactive)

Plus de 10 ans d'expérience scientifique et de matériel d'étude: demandez le livre de référence avec toutes les études de l'implant NobelActive via [marketing.belgium@nobelbiocare.com](mailto:marketing.belgium@nobelbiocare.com)!



## Nous voilà en septembre après une été très chaud.

Et très chaude sera la rentrée : les réunions avec les différents niveaux de pouvoir pour discuter entre autres, des hygiénistes et débiter le processus qui amènera aux propositions pour permettre un éventuel nouvel accord (vous voyez comme je suis prudent), vont se succéder.

Nous mettrons aussi, bien entendu, sur la table, la problématique des pannes informatiques d'origines diverses qui ont perturbé les fonctionnalités e-Santé au mois d'août.

Vive le monde informatisé et les dérèglements inhérents à sa technologie !

Il faut avouer que l'INAMI est en bonne compagnie avec la bourse de New York, Worldline et ses terminaux de paiement, l'aéroport de Bruxelles-National et j'en passe.

Comme chaque année à cette période, la profession accueille les jeunes diplômés. Vous lirez mon allocution lors de la cérémonie de proclamation à l'ULB, le 3 juillet. Pour celles à l'UCL (7 septembre) et à l'ULg (13 septembre), il faudra que je m'attelle à innover le texte....

Les vacances sont une période où les activités s'interrompent.

Pas pour notre Consœur Véronique Seha, dentiste et tabacologue, qui au pied levé, a répondu aux questions d'un journaliste. Le sujet de l'effet du cannabis sur la santé bucco-dentaire a été repris dans différents journaux belges et français. Bravo pour sa prestation lors de l'interview télévisé sur la Une et BFMTV.

D'autre part, les Dentistes du Monde proposent une bien belle façon « d'être en vacances ».

Une autre définition des vacances est ' les états d'une charge, d'un poste vacant ou sans titulaire'.

Je dois avouer que cette année, j'ai été forcé de prendre du recul car étant dans un lieu de villégiature à la connexion internet inconstante, j'ai vu défiler des tonnes de mails sans pouvoir répondre instantanément. Ne pas être constamment 'sur la balle' a du bon.

Cela m'a amené à déjà réfléchir à la 3<sup>ème</sup> partie de l'article consacré au RGPD.

N'hésitez à communiquer vos réactions à la lecture de la 2<sup>ème</sup> partie dans ce numéro.

Merci encore à Michel Devriese et Olivier Custers pour leurs remarques constructives.

Pour le second semestre, la Commission Scientifique, sous le leadership de Bertrand Lambert, vous a réservé des cours qui traiteront de nouveautés (au sens large) lors du salon Dentex (octobre), de Parodontologie (novembre), de radiologie et de dentisterie pluridisciplinaire (décembre).

Soyez moderne et inscrivez-vous via l'app s.m.d !

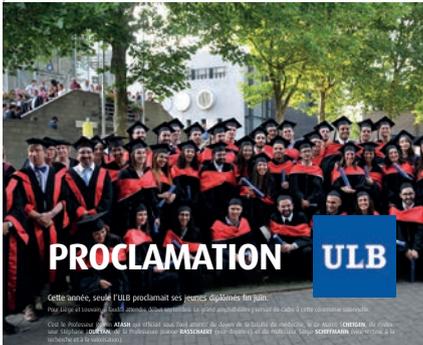
Je vous souhaite une agréable lecture.

Bonne rentrée à tous.



Patrick BOGAERTS  
Président

8



## PROCLAMATION ULB

Cette année, seule l'ULB proclamait ses jeunes diplômés fin juin. Pour la première fois, nous avons été rejoint par les autres universités belges. C'est la Proclamation d'AMM qui officialise nos 100 ans de la faculté de médecine. Et ce sera l'occasion de célébrer nos 100 ans de la faculté de médecine. C'est la Proclamation d'AMM qui officialise nos 100 ans de la faculté de médecine. Et ce sera l'occasion de célébrer nos 100 ans de la faculté de médecine.




Comme chaque année, la Société de Médecine Dentaire a décidé de venir à l'Université pour offrir les meilleurs soins en dentaire. Il s'agit de nous faire plaisir et de donner à nos patients le meilleur service possible.

10

## Recevoir plus que donner !



Faire partie de l'équipe de Dentistes du Monde est une expérience unique ! L'engagement dans notre vie et nous offre de nouvelles perspectives et nous nous habitons à eux, et à eux en ce qui concerne la gestion de comment créer une denture. Il s'agit de donner et de recevoir. Et c'est ainsi que l'on apprend à donner et à recevoir. Et c'est ainsi que l'on apprend à donner et à recevoir.

Formidable équipe... Nous, les deux dentistes, étions très complémentaires et, avec la même vision de la dentisterie, ce qui nous a permis très rapidement d'établir notre logo de contact pendant cette mission. Un moment de partage et un moment de partage. Nous sommes partis dans un esprit de partage, nous ne souhaitons pas imposer nos idées d'équipement. Et que l'on souhaite et crée un échange, échange qui a été le début de nos échanges. Durant ces 15 jours, nous avons pu nous faire plusieurs présentations dans tous les domaines de la denture, nous avons pu nous faire plusieurs présentations dans tous les domaines de la denture, nous avons pu nous faire plusieurs présentations dans tous les domaines de la denture.

14

## Le bain de bouche complémentaire n'est pas un gaspillage : efficacité prouvée



et des applications de l'hygiène buccale ? On trouve sur le marché une multitude de produits dentaires mais il n'y a pas toujours de la qualité. Le Dr. De Weert, les professionnels de l'acte dentaire ont participé de nuit à l'atelier « des produits utiles ou un gaspillage d'argent ? »

et des applications de l'hygiène buccale ? On trouve sur le marché une multitude de produits dentaires mais il n'y a pas toujours de la qualité. Le Dr. De Weert, les professionnels de l'acte dentaire ont participé de nuit à l'atelier « des produits utiles ou un gaspillage d'argent ? »

18

## Projet prothétique et utilisation du mock-up : des facettes à l'implantologie



et des applications de l'hygiène buccale ? On trouve sur le marché une multitude de produits dentaires mais il n'y a pas toujours de la qualité. Le Dr. De Weert, les professionnels de l'acte dentaire ont participé de nuit à l'atelier « des produits utiles ou un gaspillage d'argent ? »

et des applications de l'hygiène buccale ? On trouve sur le marché une multitude de produits dentaires mais il n'y a pas toujours de la qualité. Le Dr. De Weert, les professionnels de l'acte dentaire ont participé de nuit à l'atelier « des produits utiles ou un gaspillage d'argent ? »

- 3 EDITO
- P BOGAERTS
- 4 SOMMAIRES
- 6 COTISATIONS
- 8 PROCLAMATION ULB
- 10 STRAUMANN GROUP
- 11 LA NOUVELLE APPLI SMD
- 12 RECEVOIR PLUS QUE DONNER !
- 14 LE BAIN DE BOUCHE COMPLÉMENTAIRE N'EST PAS UN GASPILLAGE : EFFICACITÉ

LE POINT

Journal officiel de la  
Société de Médecine Dentaire ASBL  
Association dentaire belge francophone

**Bureau exécutif :**  
P. BOGAERTS - Président,  
M. DEVRIESE - Past-Président  
O. CUSTERS - Directeur,  
A. METO - Secrétaire-Générale,  
B. GONTHIER - Trésorier,

**Rédacteur en chef :**  
O. CUSTERS

**Éditeur responsable :**  
P. BOGAERTS

Les articles sont publiés sous la seule responsabilité  
de leurs auteurs.  
Les publicités pour les formations externes à la SMD  
n'impliquent aucunement que la SMD valide leur contenu.  
Les annonces publicitaires sont publiées sous l'unique  
et entière responsabilité des annonceurs.

**Président de la Commission Scientifique :**  
B. LAMBERT

**Président de la Commission Professionnelle :**  
M. DEVRIESE

**Coordinateur prévention Souriez.be :**  
T. van NUJJS

**Directeur :**  
O. CUSTERS

**Secrétariat :**  
B. FONTAINE  
C. WILLIAME

ISSN : 0779-7060

**Éditeur :**  
Société de Médecine Dentaire  
Avenue De Fré, 191  
1180 Bruxelles  
Tél. : + 32 (0)2 375 81 75  
Fax : + 32 (0)2 375 86 12  
TVA : BE0429 414 842  
Banque: BE20 0682 3275 4456

lepoin@dentiste.be  
www.dentiste.be

**Impression :**  
Imprimerie Van der Poorten s.a.  
Diestsesteenweg 624  
3010 Kessel-Lo

**Publicités :**  
Olivier CUSTERS  
Tél. : 0475 376 838  
olivier.custers@dentiste.be

**Création & Mise en page :**  
BVG communication  
www.bvgcom.com  
benoit@bvgcom.be

16	<b>SOMMAIRE ARTICLES SCIENTIFIQUES</b>	
18	<b>PROJET PROTHÉTIQUE ET UTILISATION DU MOCK-UP : DES FACETTES À L'IMPLANTOLOGIE</b>	
	R NOHARET, M CLEMENT, M JURADO, J LE LAUSQUE, L. DUDOIT, S. VIENNOT	
28	<b>PATIENTS : LEUR EXPÉRIENCE DANS VOTRE CABINET EST-ELLE À LA HAUTEUR DE LEURS ATTENTES ?</b>	
	E BINHAS	
30	<b>SOMMAIRE FORMATION CONTINUE</b>	
33	<b>e-SANTÉ</b>	25/09 - 09/10
34	<b>QUOI DE NEUF DOCTEUR - DENTEX</b>	06/10
35	<b>PRÉVENTION DU BURNOUT</b>	11/10
36	<b>MINIMALE INVASIVE</b>	20/10
37	<b>SUTURES</b>	20/10
38	<b>GESTION DES DOULEURS ORO-FACIALES</b>	26/10
40	<b>GESTION DES CONFLITS</b>	08/11
41	<b>PARODONTOLOGIE</b>	24/11
42	<b>PEER-REVIEW</b>	08/12
43	<b>RADIOLOGIE</b>	08/12
44	<b>LES CLÉS DE LA DENTISTERIE PLURIDISCIPLINAIRE MODERNE</b>	15/12
46	<b>STUDY-CLUBS</b>	
50	<b>SOMMAIRE INFOS PROFESSIONNELLES</b>	
53	<b>GUIDE NOMENCLATURE 2018 : POUR VOUS ... ET PAR VOUS !</b>	M DEVRIESE
54	<b>SOUHAITEZ-VOUS ENCORE RECEVOIR NOS INFORMATIONS ?</b>	
54	<b>LOI RELATIVE AUX DROITS DU PATIENT</b>	M DEVRIESE
55	<b>PRIMES TÉLÉMATIQUES 2016 / 2017 / 2018</b>	M DEVRIESE
57	<b>E-SANTÉ ET DONNÉES DU PATIENT</b>	M DEVRIESE
58	<b>GDPR (2<sup>ÈME</sup> PARTIE)</b>	P BOGAERTS
60	<b>LE GOUVERNEMENT BELGE DYNAMISE LE PAIEMENT ÉLECTRONIQUE</b>	
62	<b>FISCALITÉ</b>	M D'AURIA
64	<b>PETITES ANNONCES</b>	
66	<b>IN MEMORIAM PR EISENRING</b>	
	Pr M JEUNETTE	
68	<b>CULTURE</b>	
	P MATHIEU	
70	<b>AGENDA</b>	

68

**CULTURE** Richard Mathieu

**ESPERANZAH 2018**  
**ABBAYE DE FLOREFFE**  
Sous la conduite, le Festival Espérance vient dévoiler dans une très bonne ambiance. La programmation variée a enchanté petits et grands. Rendez-vous incontournable en août 2018 !

**GRAND-HORNU - EXPOSITION ANN**  
**YVONNE JANSSENS ET JEAN GILBERT**  
"ALBEDO" jusqu'au 21 octobre 2018  
C'est un dialogue avec deux artistes, deux visions du monde, les artistes nous font le spectacle de l'architecture mais aussi de l'histoire.  
Ann Janssens partage avec nous la beauté et le bien-être optique tout de la couleur dans les espaces et transforme les lieux dans une œuvre d'art.  
Et un "ALBEDO", se réveille, un nouveau "Plan d'Action" d'Ann Janssens, une œuvre qui nous confronte au présent, l'architecture de la future.  
Une très belle expo !

**Musée Rops - NAMUR Expositions "FEUX LASCIVES"**  
jusqu'au 23 septembre 2018  
Le Musée Rops prend pour point de départ l'exposition "Expositio de Nihilis Rops" pour les visiteurs. L'exposition est de l'histoire des Rops, des Rops modernes, et pour l'histoire avec des Rops modernes. La vie de l'artiste est présentée. Les points de vue sont présentés à l'histoire de l'art, la culture, la science et la philosophie. Il est intéressant de voir la relation entre l'art et la science. Au-delà de l'histoire de l'art, il est intéressant de voir la relation entre l'art et la science. Au-delà de l'histoire de l'art, il est intéressant de voir la relation entre l'art et la science. Au-delà de l'histoire de l'art, il est intéressant de voir la relation entre l'art et la science.

**BRUXELLES BOZAR - EXPOSITION LEO COPERS "MUSÉES NOIRS ET MUSÉES COLORES"**  
jusqu'au 9 septembre 2018  
Le musée célèbre les 50 ans de l'œuvre de Leo Copers (1917) en se concentrant sur une facette bien connue de son œuvre : le musée. Le musée est une œuvre d'art qui est exposée dans un musée. Les œuvres sont complètes par le concepteur de l'œuvre et par les visiteurs, écrivains et dessinateurs à la base de nombreux projets artistiques.

**NATIONAL GALERIE BERLIN**

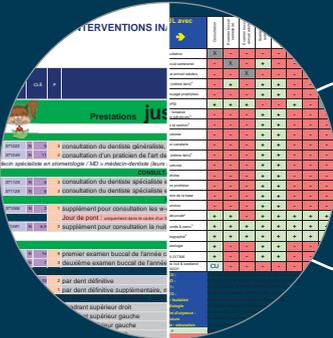
# Une Cotisation **ALL INCLUSIVE !** et bien plus encore ...



Réponse rapide à vos questions



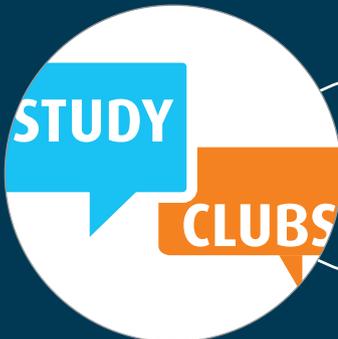
Livret Nomenclature 2018



Plaquettes plastifiées tarif INAMI et cumuls interdits et autorisés



Agenda de bureau Brepols 2018



Participation gratuite aux study-clubs



Formation continue de qualité



Service gratuit de récupération d'honoraires



Assurances à des conditions de groupe

# COTISATION 2018



**Vous êtes diplômé en**

**Montant**



association dentaire belge francophone  
**SOCIÉTÉ DE  
MÉDECINE  
DENTAIRE**  
asbl

Année	Montant
2012 et avant	365 euros
2013	185 euros
2014	90 euros
2015	90 euros
2016	GRATUIT
2017	GRATUIT
avec statut de stagiaire (Master 3 ou 1 <sup>ère</sup> année de stage DSO DSP)	GRATUIT
2018	GRATUIT
Etudiant (Bac 3, Master 1, Master 2)	GRATUIT
Assistant plein temps + de 65 ans	220 euros
Membre Honoraire	175 euros
Praticien n'exerçant pas en Belgique	50 euros
	245 euros

→ Le conjoint d'un(e) membre s'acquitte d'une cotisation réduite de 50%

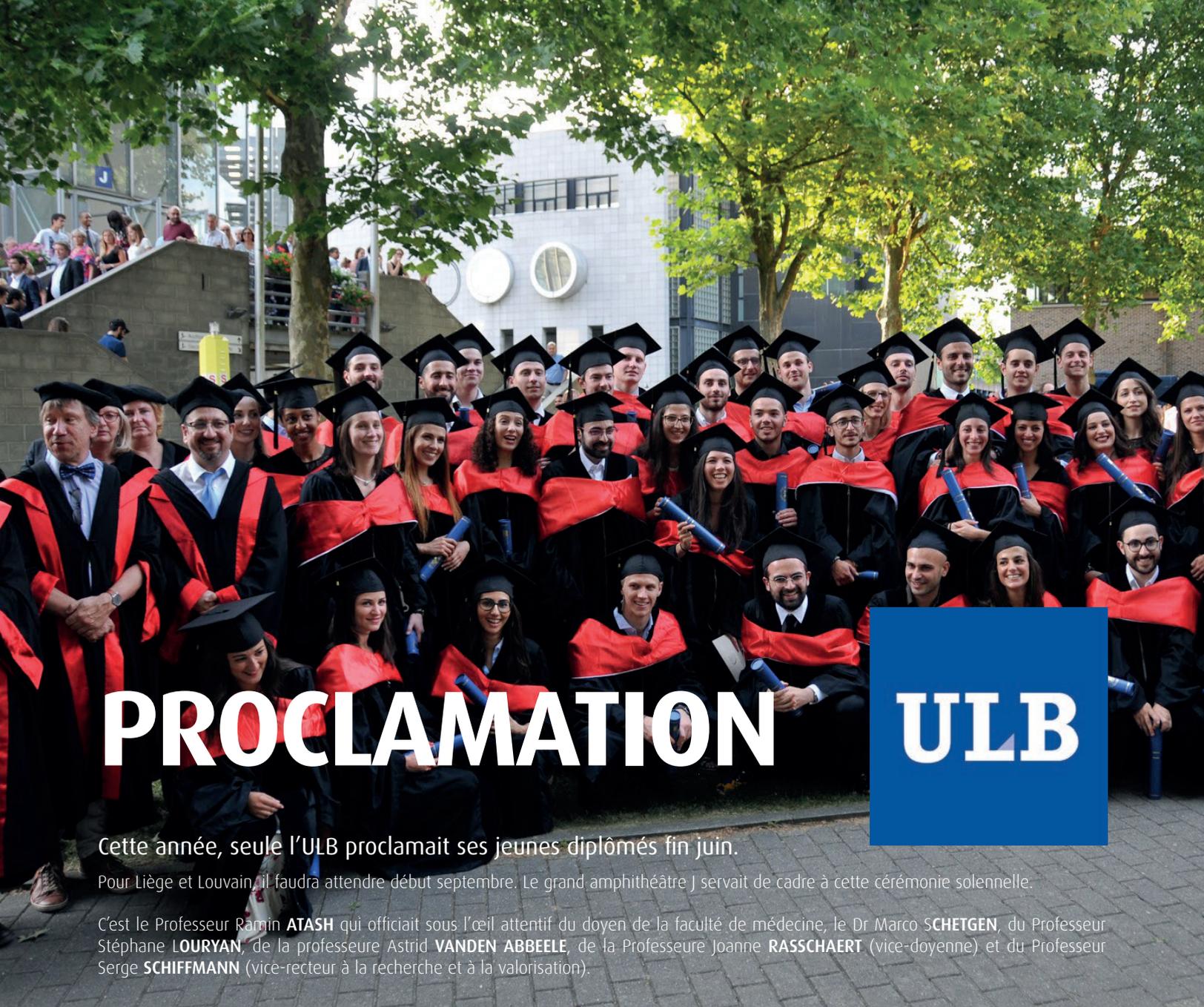
**La cotisation peut être réglée par carte bancaire via [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be)**

Signature(s)

**ORDRE DE VIREMENT**

*Si complété à la main, n'indiquer qu'une seule MAJUSCULE ou un seul chiffre noir (ou bleu) par case*

Date d'exécution souhaitée dans le futur	Montant	EUR	CENT
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Compte donneur d'ordre (IBAN)	<input type="text"/>		
Nom et adresse donneur d'ordre	<input type="text"/>		
Compte bénéficiaire (IBAN)	B E 2 0 0 6 8 2 3 2 7 5 4 4 5 6		
BIC bénéficiaire	G K C C B E B B		
Nom et adresse bénéficiaire	Société de Médecine Dentaire Avenue de Fré 191 1180 Uccle		
Communication	COTI.:2018    n° Membre		



# PROCLAMATION

ULB

Cette année, seule l'ULB proclamait ses jeunes diplômés fin juin.

Pour Liège et Louvain, il faudra attendre début septembre. Le grand amphithéâtre J servait de cadre à cette cérémonie solennelle.

C'est le Professeur Ramin **ATASH** qui officiait sous l'œil attentif du doyen de la faculté de médecine, le Dr Marco **SCHETGEN**, du Professeur Stéphane **LOURYAN**, de la professeure Astrid **VANDEN ABBEELE**, de la Professeure Joanne **RASSCHAERT** (vice-doyenne) et du Professeur Serge **SCHIFFMANN** (vice-recteur à la recherche et à la valorisation).



Comme chaque année, la Société de Médecine Dentaire a décerné son prix à l'étudiant ayant obtenu les meilleures notes en clinique. Il s'agit de Antoine **FÉLIX**, qui par ailleurs a obtenu la grande distinction. Nous le félicitons encore chaleureusement.



Notre Président, Patrick **BOGAERTS**, a souhaité la bienvenue aux jeunes diplômés dans la vie active, nous reproduisons ici son discours :

*" Mesdames, Messieurs, Parents, Famille et Amis des Diplômés, vous pouvez être fiers de vous. Celles et ceux qui arborent aujourd'hui un sourire de 17 à 27 (ils vous expliqueront) ont pu compter sur vous pendant ces longues années d'études et le mérite de leur succès vous revient.*

*Mais non, je n'ai pas dit que tout le mérite vous revient.*

*Non, Chers diplômés, le mérite vous revient, bien sûr. Vous voilà Praticiens de l'Art dentaire !*

*Chères Consœurs et chers Confrères, en tant que Président de l'association des dentistes, la Société de Médecine Dentaire, je vous souhaite la bienvenue au sein de la profession. Cela fait 5 ans que nous vous attendions.*

*Fini l'Université même si vous y retournerez encore pour quelques heures pendant votre année de stage.*

*Fini l'Université sauf que non : notre profession étant en constant renouvellement et questionnement, vous retournerez suivre des cours et des conférences, ici, à la SMD ou ailleurs.*

*La plupart d'entre vous connaîtront maintenant une année de stage. Utilisez cette année pour explorer : il y a des régions en Belgique francophone qui connaissent une pénurie de dentistes.*

*Utilisez cette année pour vous mettre au défi : soigner plus vite, soigner autrement, soigner mieux. Vos maîtres de stage offriront des recettes : à vous d'être critique. Ce conseil est-il ou non un plus dans ma pratique future ?*

*En tant qu'association représentative des dentistes, la Société de Médecine Dentaire vous propose la 'limousine drive' : le parcours guidé dans le dédale administratif en ce début de votre carrière et plus tard, tout au long de celle-ci.*

*Profitez-en ! Car ce qu'on ne vous avait pas dit il y a 5 ans, c'est qu'après des études difficiles, la vie professionnelle de dentiste indépendant n'est pas mal non plus, mais cela, j'en suis sûr, vous vous en doutiez déjà."*

Encore toutes nos félicitations aux jeunes promus. N'oubliez pas que la SMD met tout en œuvre pour vous aider au mieux dans vos démarches administratives, pour votre stage et l'obtention de votre titre.

N'hésitez pas à relire les messages qui vous ont été envoyés, à consulter notre site [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) (tout s'y trouve, y compris les documents officiels) ou à nous contacter au **02 375 81 75** ou sur [info@dentiste.be](mailto:info@dentiste.be).



# Nous vous présenterons le « Straumann Group » au Dentex

Avec la devise « Unis pour une excellence mondiale dans le domaine dentaire », Straumann Group sera présent au Dentex avec les marques Straumann, Neodent et Medentika. La présentation en Belgique de la gamme d'implants Neodent Grand Morse fera l'objet d'un suivi interactif sur notre stand. Grâce aux solutions prothétiques de Medentika, vous pourrez travailler sur plus de 70 connexions implantaire.

Vous pourrez également vous familiariser avec les dernières technologies numériques et les nombreux matériaux de première qualité pour vos systèmes d'usinage disponibles auprès de Straumann. « Le monde numérique évolue très vite », déclare Daan van Dun, Manager Digital Solutions Benelux. Straumann répond à vos attentes avec CARES Digital Solutions; un ensemble complet avec des machines et des logiciels de haute qualité spécialement conçus pour relever tous les défis de la dentisterie numérique.

Sur le stand (5153), les Account Managers, les Field Trainers et le Product Manager se feront un plaisir de répondre à vos questions sur la numérisation, la conception, le fraisage et l'impression 3D. Vous pourrez vous rendre compte par vous-même de quelles solutions numériques vous correspondront le mieux et seront une réelle valeur ajoutée pour votre cabinet dentaire.



# La nouvelle appli SMD, disponible pour iPhone et Android

Nous vous l'annonçons dans LE POINT 269,  
l'appli SMD est disponible pour vous faciliter  
la tâche :

- ✓ Carte de membre intégrée\*, bien pratique pour assister aux study-clubs.
- ✓ N°INAMI sous forme de code barre et de QR-code pour une identification aisée.
- ✓ Données personnelles et possibilité de mise à jour de celles-ci.
- ✓ Choix des préférences de notifications.
- ✓ Programme complet des activités.
- ✓ Recherche simple ou détaillée de formations.
- ✓ Mise en favoris des séminaires qui vous intéressent.
- ✓ Inscription en ligne.
- ✓ Consultation du livret Nomenclature\*.
- ✓ Consultation du tarif INAMI\*.
- ✓ ... d'autres fonctions à venir

Disponible maintenant sur l'Apple Store et Google Play



(\*) pour les membres

# Recevoir plus que donner !



Faire partie de l'équipe de Dentistes du Monde est une expérience unique ! Rarement dans notre vie et encore plus dans notre profession nous avons la chance de recevoir plus que ce que l'on donne.

Nous sommes partis début 2018, deux dentistes et deux ingénieurs, à Bohicon, antenne au Bénin de Dentistes du Monde. Antenne installée depuis plus de 10 ans. Trois missions y partent en général par an.

Formidable équipe... Nous, les deux dentistes, étions très complémentaires et avec la même vision de la dentisterie ce qui nous a permis très rapidement d'établir notre ligne de conduite pendant cette mission : un maximum de prévention et un maximum de soins, évitons les extractions systématiques souvent demandées là-bas. Heureusement que les 2 ingénieurs nous accompagnaient. Aussi bien pour régler le « baxter » qui irriguait le détartreur, que pour gérer la réserve d'eau et la logistique sur place.

Nous sommes partis dans un esprit de partage, nous ne souhaitons pas imposer nos idées d'européens. Ce que l'on souhaitait c'était un échange. Echange qui a été au-delà de nos attentes ! Durant ces 15 jours, nous avons eu la chance de faire plusieurs préventions dans tous styles de villages plus ou moins retirés. Le seul regret c'est de

ne pas avoir filmé la première sensibilisation/prévention et la dernière. Quel changement ! On arrive avec nos idées européennes et surtout nos habitudes d'ici, et là-bas en se pose la question de comment créer une brosse à dents quand on n'a pas les moyens de la payer ? Quelle claque ! Alors, on dialogue, on échange et on essaie de trouver avec ce peuple débrouillard comment créer une brosse à dent, une « pâte dentifrice ». On leur apprend que nos produits de soin ne vont pas à l'encontre de leur culture Vaudou...

Les séances de dépistage étaient à chaque fois de magnifiques rencontres. L'équipe sur place, équipe formée par Dentistes du Monde, prévient de notre arrivée. Il faut tout de même reconnaître que très souvent c'est le bouche-à-oreille au moment où nous sommes présents qui fonctionne le mieux, et les villageois sont heureux de nous voir, heureux de partager leur vie, leur sourire, leurs chansons. A chaque dépistage c'est une vraie immersion dans leur vie.

Le dispensaire est à Bohicon. Village de terre rouge, village d'un autre temps, on a vraiment l'impression d'être dans notre petite bulle. Très vite, les gens savent qui vous êtes. Il y a tellement peu de « yovos » (blanc en béninois) que vous ne passez pas inaperçus.

L'insécurité ne fait pas partie de Bohicon, bien au contraire tout est sourire et chansons. Le dispensaire a été équipé par Dentistes du Monde d'un véritable cabinet dentaire et d'un « cabinet » secondaire de mission. Chaque mission forme des dentistes sur place. Il y a une vraie continuité entre les missions. Ils ont 15 jours de cours intensifs et puis ils exercent « seuls » pendant quelques mois (merci internet, what's app et autres qui nous permettent de rester en contact avec eux), avant qu'une autre mission n'arrive et réponde à leurs questions puis continue leur formation. Bien que l'on soit en Afrique avec tout ce que cela implique, on a rarement vu des personnes aussi avides d'apprendre et de mettre en application ce qu'on leur enseigne. Si la formation se passe aussi bien, c'est que les dentistes béninois font tout lors de notre séjour pour que l'on puisse au mieux s'immerger de leurs us et coutumes.



Nous avons également eu la chance de créer un partenariat entre une école béninoise et belge. Toutes les deux ont échangé sur leur vie, leur pays, leur école... de simples mots d'enfants de 5 à 12 ans mais croyez-moi, nos petits enfants belges s'en souviennent. Très souvent, ils nous remercient, nous membres de Dentistes du monde, pour ce partage mais aussi pour ce que l'on apporte.

Ces enfants ont eu la chance de partager plus que leur culture. L'école, ici en Belgique, a récolté plus de 400kg de matériel scolaire que l'on apporté là-bas. Les élèves béninois ont donc pu être primés et récompensés en cette fin d'année scolaire, et l'école va pouvoir ouvrir des classes supplémentaires grâce au matériel apporté. Les enfants belges ont déjà demandé de faire une nouvelle récolte à Noël.

Quinze jours merveilleux que nous vous invitons à vivre. Vous trouverez toutes les informations nécessaires sur le site de Dentistes du Monde : [www.dentistesdumonde.be](http://www.dentistesdumonde.be)

Sophie **JACQUES**, Françoise **ANGENOT**,  
Catherine **CHANTRENNE**, Thierry **GRÉGOIRE**  
Tél. : 0475 63 53 73





# Le bain de bouche complémentaire n'est pas un gaspillage : efficacité prouvée

Le Pr. Dr. Nicole **ARWEILER** partage ses observations à l'occasion d'EuroPerio à Amsterdam

L'efficacité du bain de bouche en complément du brossage régulier des dents est-elle prouvée, ou pouvons-nous parfaitement nous en passer ? Le Pr. Dr. Nicole Arweiler, directrice du département Parodontologie à l'université Philipps de Marbourg, a partagé ses observations à la demande de Johnson & Johnson. C'était au congrès EuroPerio, organisé du 20 au 23 juin au RAI d'Amsterdam. Johnson & Johnson a rédigé ce rapport résumant la présentation et ajoute que le Pr. Dr. Arweiler est disponible sur demande pour compléter ses explications.

Le biofilm est la cause de nombreuses pathologies dentaires comme la carie, la gingivite, la parodontite, la péri-implantite et les complications endodontiques. La maîtrise et l'inactivation de ce biofilm sont la tâche quotidienne du patient à domicile, explique le Dr. Arweiler. Mais quelles sont les recommandations des dentistes

et des spécialistes de l'hygiène buccale ? On trouve sur le marché une abondance de produits d'hygiène buccale pour l'usage domestique. Selon le Pr. Dr. Arweiler, les professionnels de l'Art dentaire ont parfois du mal à trancher : des produits utiles ou un gaspillage d'argent ?

## **Nous ne nous brossons pas assez longtemps les dents !**

Pour maîtriser le biofilm, le Dr. Arweiler conseille de brosser les dents avec un dentifrice au fluor, d'effectuer un nettoyage interdentaire et de terminer par le bain de bouche. Cette stratégie est bien connue du public. Mais, ajoute le Dr. Arweiler, si nous consultons les études menées à propos de l'efficacité du brossage des dents dans l'élimination de la plaque par rapport à la durée du brossage, nous constatons que le brossage est généralement beaucoup trop court. Nous nous contentons en moyenne de 60 secondes. En brossant pendant 60 secondes avec une brosse à dents manuelle, nous n'éliminons que 50% de la plaque. Le brossage électrique va jusqu'à

74%. Si nous voulons nous débarrasser de 90% de la plaque dentaire, nous devons utiliser une brosse à dents électrique pendant 120 secondes. Il faut ajouter à cela, constate le Dr. Arweiler, que le brossage est souvent irrégulier et pratiqué suivant une technique incorrecte.

### Nous avons besoin d'une motivation permanente

Selon le Dr. Arweiler, on pourrait argumenter que la maîtrise du biofilm n'est tout simplement pas assez importante à nos yeux, insuffisante en tout cas pour nous motiver à persévérer vers la bonne stratégie. Stewart & Wolfe ont réalisé une étude à ce sujet en 1989. Après avoir exposé la bonne stratégie de soins dentaires aux participants, des chercheurs ont constaté durant les cinq premières semaines un recul important de la quantité de plaque, mais après un an, la plaque avait retrouvé son niveau initial. Cela peut vouloir dire, pense le Dr. Arweiler, que nous avons besoin d'être constamment incités à prendre soin de notre bouche convenablement.

### Nos dents ne sont pas le seul enjeu

Nous avons tous envie de dents saines, mais la réalité est très différente : à l'échelle mondiale, 80% des gens présentent une infection parodontale. S'il est vrai que ce pourcentage est sensiblement inférieur en Europe occidentale, près d'une personne sur dix souffre par exemple d'une parodontite grave.

### Une nouvelle règle d'or

Le bain de bouche peut-il contribuer à prévenir les maladies parodontales ? Pour le Dr. Arweiler, nous avons intérêt à recourir à des moyens supplémentaires dans les soins quotidiens de notre bouche. La plupart des gens en ont tout simplement besoin pour préserver la santé de leurs dents et de leurs gencives. Si le brossage des dents (action mécanique) reste la précaution de base, la spécialiste plaide aussi en faveur d'un volet chimique sous la forme d'un bain de bouche. L'association du brossage, du fil dentaire ou des brossettes et du bain de bouche doit devenir la nouvelle règle d'or de l'hygiène buccale, estime le Dr. Arweiler.

### Bain de bouche : les doutes

L'utilité du bain de bouche, poursuit le Dr. Arweiler, suscite encore bien des doutes parmi les professionnels et les patients. En préconisant le bain de bouche, certains spécialistes craignent que leurs patients ne se brossent plus les dents, et estiment que les agents chimiques ne sont pas nécessaires. Le Dr. Arweiler réitère la question centrale de son symposium : le bain de bouche, efficace ou gaspillage d'argent ?

### C'est efficace !

Des études montrent que si des produits chimiques antiplaque sont utilisés en complément du brossage traditionnel, on observe des améliorations claires et significatives dans la prévention de l'inflammation des gencives et dans la prévention de la plaque. Lorsque les ingrédients antiplaque sont pris sous la forme d'un bain de bouche, en association avec le dentifrice, la réduction de l'inflammation des gencives et de la plaque est plus importante qu'avec le seul dentifrice.

### La Chlorhexidine et les huiles essentielles sont les plus efficaces

Quelle est l'indication des agents chimiques antiplaque ? D'après le Dr. Arweiler, toute personne qui souhaite améliorer l'élimination mécanique de la plaque a intérêt à pratiquer le bain de bouche chimique, mais il convient de distinguer les différents types de bain de bouche disponibles sur le marché : les bains à base de Chlorhexidine et à base d'huiles essentielles. La Chlorhexidine, explique le Dr. Arweiler, est surtout utile sur le court terme, dans les indications extrêmes comme une gingivite aiguë ou une infection aiguë, donc

lorsqu'il s'agit de combattre des bactéries spécifiques dans la cavité buccale. Elle recommande une solution à 0,1 %-0,2 % ou 1 %. Dans certains cas, la Chlorhexidine est aussi conseillée pour le plus long terme, par exemple chez les personnes âgées qui ne sont plus à même de nettoyer mécaniquement leurs dents ou qui présentent un handicap mental. La Chlorhexidine produit cependant certains effets secondaires comme la décoloration des dents, l'érosion de la muqueuse ou la formation de tartre. Et de nombreux patients jugent son goût métallique désagréable.

Un bain de bouche à base d'huiles essentielles, comme la Listerine, ne génère pas ces effets secondaires et peut donc être utilisé quotidiennement sans problèmes, conclut le Dr. Arweiler. Avec la Chlorhexidine, la décoloration des dents atteint 1,34 par rapport à la valeur de référence. Elle ne dépasse pas 0,06 avec un bain de bouche aux huiles essentielles (et 0,02 dans le cas du placebo).

La Chlorhexidine et les huiles essentielles (Listerine) ont fait l'objet d'une étude comparative détaillée. Il en ressort que la Chlorhexidine réduit plus efficacement la plaque (50,3 % contre 36,1 %), mais que les huiles essentielles produisent de meilleurs résultats dans la lutte contre la gingivite (35,9 % contre 30,5 %). Parallèlement, la Chlorhexidine décolore les dents et favorise la formation de tartre. Ce dernier effet secondaire n'est pas associé aux huiles essentielles. Bien que les effets cliniques des bains de bouche aux huiles essentielles soient amplement prouvés, certaines personnes n'apprécient pas leur goût fort et la haute teneur en alcool, ajoute le Dr. Arweiler.

### Emploi des produits - résumé

Le brossage des dents, conclut le Dr. Arweiler, reste de la plus haute importance dans la lutte contre la plaque et la gingivite, mais doit être combiné avec le fil dentaire. Le bain de bouche est un complément pratique et recommandé dans de nombreuses indications. Il est plus efficace que le dentifrice seul. À court terme, le bain de bouche contribue à résorber la gingivite aiguë, et à plus longue échéance, il a prouvé son efficacité contre la gingivite et la formation de plaque, résume le Dr. Arweiler.

- i Van der Weijden et al., J Clin Periodontol 1993; 20: 476-481
- ii Stewart & Wolfe, J Clin Periodontol 1989
- iii Kassebaum et al., J Dent Res 93(11):1045-1053, 2014
- iv Serrano J et al., J Clin Periodontol 2015; 42 (Suppl. 16); S106-138
- v Overholser CD et al., J Clin Periodontol.,1990; 17:575-579



# Articles Scientifiques

## SOMMAIRE ARTICLES SCIENTIFIQUES

- 18 **PROJET PROTHÉTIQUE ET UTILISATION DU MOCK-UP : DES FACETTES À L'IMPLANTOLOGIE**  
R NOHARET, M CLEMENT, M JURADO, J LE LAUSQUE, L. DUDOUIT, S. VIENNOT
- 28 **PATIENTS : LEUR EXPÉRIENCE DANS VOTRE CABINET EST-ELLE À LA HAUTEUR DE LEURS ATTENTES ?**  
E BINHAS

# Projet prothétique et utilisation du mock-up : des facettes à l'implantologie



R. NOHARET, M. CLEMENT, M. JURADO, J. LE LAUSQUE, L. DUDOIT, S. VIENNOT  
Chirurgiens-dentistes

Reproduit de Stratégie Prothétique Vol. 15 N°2 avec leur aimable autorisation.

*Quels sont les grands principes du traitement esthétique ?  
Quelle est la description et la mise en œuvre du mock-up ?  
Quelles sont les situations cliniques de l'utilisation du mock-up ?*

De tout temps, l'homme a voulu modifier son aspect physique pour gagner en confiance et offrir une meilleure image de soi. Avant de procéder à tout geste médical « irréversible » d'ordre esthétique, réparateur ou fonctionnel, le patient a toujours souhaité pouvoir se rendre compte au préalable du résultat final. En médecine, cette prévisualisation était exclusivement possible par morphing informatique et modification numérique des photographies initiales du patient. Mais la réalisation de tous ces changements n'était faite que sur des images statiques et artificielles sans aucune assurance du résultat final, puisque « on n'opère pas des photographies... ». En odontologie, ce rêve de prévisualisation est maintenant atteint sous certaines conditions. En effet, après une phase de réflexion en amont très précise entre l'équipe soignante et le patient, la mise en situation « in situ » du résultat final d'un projet prothétique esthétique peut maintenant être proposée, dans les conditions du réel, par l'installation transitoire d'un dispositif non invasif : le mock-up, ou masque. Pour le patient et l'équipe soignante, ce dispositif esthético-fonctionnel mis en place pour une courte durée autorise la parfaite prévision du changement proposé et le recueil des avis.

Notre article, directement issu de l'activité du Pôle Esthétique et du Pôle Implantaire de l'Unité Fonctionnelle Hospitalière de Prothèse du CSERD de Lyon, se propose de présenter et de détailler cette thématique du mock-up. Nous verrons dans une première partie que l'analyse esthétique joue un rôle primordial dans la conception

du dispositif. Cette étape reste guidée par l'entretien avec le patient, le recueil des données esthétiques, l'utilisation nécessaire de la photographie et de dispositifs et de techniques d'analyses spécifiques très récents fournissant une aide précieuse. Enfin, le procédé proprement dit de confection du mock-up sera détaillé pas-à-pas en expliquant ses objectifs et son utilisation, permettant d'appréhender les intérêts insoupçonnés de ce dispositif. Dans une dernière étape sont présentés des cas cliniques en rapport avec le travail d'analyse initiale et de confection de mock-up, directement issus du travail des équipes du Pôle Esthétique et du Pôle Implantaire. Qu'il nous soit permis ici de remercier ces jeunes praticiens issus de la discipline de prothèse (enseignants intégrés, assistants hospitalo-universitaires, attachés et étudiants). Leur travail de qualité dans un esprit fédérateur reste la meilleure vitrine d'une odontologie moderne et exigeante au service de situations complexes et spécifiques.

## GRANDS PRINCIPES DU TRAITEMENT ESTHÉTIQUE

Les demandes de nos patients sont de plus en plus élevées quant au résultat final de nos traitements, notamment sur la composante esthétique. Il est donc indispensable de ne pas se lancer au hasard dans ce type de traitement. Il est nécessaire de concevoir un projet prothétique. Cette phase est l'unique moyen de concevoir intellectuellement le traitement approprié et de matérialiser d'éventuels problèmes fonctionnels, esthétiques (forme) ou d'occlusion. Le temps consacré est compensé ensuite par la réduction des risques

de mauvaise conception générant une perte de qualité, une augmentation du temps de travail, et potentiellement une déception du patient et du praticien. Le projet thérapeutique ne sera obtenu qu'après la réalisation d'un nombre d'étapes spécifiques et répondant à une chronologie précise. Il constituera dès lors le fil conducteur du traitement.

### Analyse esthétique

Ce premier temps d'analyse est capital afin de cerner toutes les problématiques de notre patient et leurs conséquences précises. En premier lieu, une étape de discussion est indispensable afin de comprendre les doléances du patient mais aussi les enjeux, les impacts autour de celles-ci. Ceci doit être clairement exprimé pour que le traitement dentaire soit bien la seule réponse à ces doléances. Éventuellement des thérapeutiques complémentaires ou prioritaires pourront être également préconisées.

À la suite de cette explication, la partie technique d'analyse peut prendre place. Il s'agit de répertorier l'ensemble des éléments nécessaires à la pose d'un diagnostic précis et donc d'une thérapeutique associée. Le plan de traitement découle de ces deux éléments (1). De nombreux auteurs (2,3) ont proposé des listes d'analyse dite esthétique. Cela montre l'importance de cette étape, mais également de la nécessité de passer tous les éléments en revue afin que la synthèse soit complète. Ces analyses devraient être finalement appliquées à tout type de traitement. Si le tableau décisionnel de Paris est pris en exemple (2), nous pouvons constater que l'analyse part du plus général pour aller aux détails plus spécifiques. Le visage est en effet le premier élément à prendre en considération, puis le sourire pour arriver enfin à la composition dentaire puis gingivale. Chaque élément analysé doit être classé soit en problème ponctuel, soit en problème global. La somme de ces éléments doit conduire à la conclusion d'un problème ponctuel ou d'une réhabilitation globale. Le problème ponctuel nécessite une intégration dans une bouche existante; au contraire d'une réhabilitation globale qui doit recréer un sourire avec une harmonie de la composition dentaire et gingivale au sein d'un visage.

Pour cette analyse, il apparaît nécessaire d'utiliser la photographie. Aujourd'hui, cet élément semble incontournable en odontologie et ce, à tous points de vue. Elle permet évidemment la conservation des données initiales, l'aspect médico-légal est ici sous-jacent. Mais au-delà, elle rend possible une réflexion sur la situation clinique et ce, sans la présence du patient concerné. L'analyse de chaque composante demande du temps, d'autant plus lorsqu'elle est associée à des examens complémentaires (radiographies, moulages). Ces photographies offrent aussi l'avantage d'une communication plus aisée avec le technicien de laboratoire (teinte, mais aussi axe du visage, des dents etc.). Cette communication permet une optimisation des choix de traitements car la réflexion clinique sera associée à la réflexion technique de laboratoire. Il est évident que l'équipement photographique doit faire partie de nos instrumentations de cabinet dentaire. Les boîtiers réflex (type Nikon D7000) associés à des objectifs macro (105 millimètres environ) et des flashes latéraux (Nikon kit R1) sont une très bonne solution d'équipement. Toutefois, l'unité fonctionnelle de prothèse a aussi fait le choix de s'équiper d'une Smile Lite (Style Italiano) afin de sensibiliser les étudiants à un autre type d'équipement performant en termes de communication et d'un coût plus restreint. Notre philosophie d'enseignement est d'amener au plus près des étudiants les équipements qui nous semblent aujourd'hui indispensables en tant que cliniciens et ainsi faire évoluer la pratique odontologique en profondeur en instaurant chez ces futurs praticiens des réflexes faciles à mettre en œuvre. En effet, la Smile lite est adaptable sur n'importe quel smartphone (iphone et téléphone équipé du système d'exploitation Android) et permet de

transmettre aisément des photographies de qualité au laboratoire notamment via une application appelée Smile Capture. La très grande majorité des étudiants sont équipés de smartphone et donc la mise en place est aisée. De plus, ce type de dispositif permet de réduire les coûts d'investissement et donc de s'équiper dès la sortie de la faculté pour les jeunes praticiens afin de continuer de travailler dans une philosophie d'analyse et de communication avec le laboratoire.

En parallèle de ces check-lists esthétiques et de la photographie, deux outils semblent nécessaires pour compléter les données relevées sur notre patient et optimiser la communication laboratoire. Le Ditramax®, particulièrement indiqué dans les restaurations antérieures maxillaires et les réhabilitations de grande étendue, permet au praticien de relever sur son patient les trois principaux axes de référence esthétique (ligne bi-pupillaire, plan sagittal médian et plan de Camper), puis de les transférer sur le modèle de travail de manière précise et reproductible (4). Le prothésiste dispose ainsi pour la première fois, au plus près de sa zone de travail, des éléments indispensables à une reconstruction esthétique parfaitement intégrée. Cet outil est aussi disponible au sein de l'Unité Fonctionnelle pour nos étudiants.

En association avec ce dernier instrument, le Digital Smile Design® (DSD) (5) nous apparaît un outil complémentaire pour l'analyse du sourire de nos patients et la communication avec le laboratoire. Un protocole précis de photographies et d'analyses associées permet de tracer les grandes lignes du projet prothétique sur la situation initiale et ainsi transmettre des mesures relativement précises dans les modifications à apporter au sourire du patient sur les éléments dentaires et gingivaux, afin d'atteindre le projet prothétique imaginé, d'autant plus dans les situations de réhabilitations complètes. Il permet en effet de tracer aisément sur les différentes photographies les principales modifications à apporter à l'état actuel du patient pour atteindre le projet prothétique imaginé.

L'association de cette analyse visuelle (résumée sous forme de fiche de synthèse de consultation) et photographique (via le Digital Smile Design®) nous permet d'aborder sereinement la partie laboratoire et clinique de nos traitements esthétiques qu'ils soient dentaires, implantaires ou mixtes.

### Utilisation du mock-up

Le mock-up peut être défini comme la solution la plus adaptée pour valider le projet prothétique, qu'il soit dentaire ou implantaire. Il consiste en effet à réaliser en bouche, lorsque cela est possible, une préfiguration du résultat final appelé mock-up. Ce dernier est un outil de validation esthétique et fonctionnelle du projet prothétique au moyen d'une maquette en résine transférée en bouche grâce à une clé en silicone réalisée sur le projet prothétique en question (6).

L'objectif de ce masque (mock-up) est de valider cliniquement le projet d'un point de vue esthétique, fonctionnel et phonétique de façon simple et rapide. Il permet également une communication facilitée avec le patient quant au projet de traitement. En effet, celui-ci est souvent rassuré de voir le résultat thérapeutique visé avant même les préparations dentaires ou les étapes chirurgicales en implantologie. Chez les patients hésitants, cette étape peut faciliter la prise de décision en faveur des mesures thérapeutiques prévues et peut en quelque sorte servir d'« argument » en faveur du plan de traitement (7). Enfin, ce mock-up diagnostique, une fois validé, nous guide dans la réalisation des différentes étapes de traitement (préparations dentaires - chirurgies osseuse et/ou gingivale - planification implantaire) selon le projet final validé cliniquement par la patiente. Le mock-up permet la réalisation d'étapes minimalement invasives. En effet, la réduction de substance nécessaire pour le

matériau de restauration choisi est déterminée non pas par la position actuelle de la dent, mais par les dimensions extérieures des futures restaurations (8, 9). Les préparations dentaires, par exemple, seront réalisées directement au travers du mock-up pour s'assurer des bonnes épaisseurs de préparations (10).

La méthode évoquée ci-dessus est indiquée dans toutes les situations de mesures additives et/ou de modifications mineures de la position et de la morphologie des dents en direction linguale/palatine. Lorsque les dimensions de la forme et de la position actuelle des dents à traiter se situent ponctuellement en dehors des contours extérieurs du wax-up, il sera alors nécessaire d'éliminer ces zones de la clé en silicone lors de la visualisation en bouche afin d'éviter un déport complet de l'ensemble du projet thérapeutique.

### Mise en œuvre clinique

Le montage diagnostique en cire (wax-up), réalisé par le prothésiste de laboratoire selon les informations fournies à travers le DSD et le Ditramax®, permet donc la fabrication de clés en silicone de très haute viscosité pour la réalisation du mock-up.

Avant la fabrication de cette clé, il est conseillé de réaliser un duplicata du wax-up en plâtre afin de conserver intact le modèle avec la cire diagnostique. En effet, la réalisation de la clé pourrait endommager ce modèle, du fait de la viscosité importante des matériaux utilisés. Avant la réalisation de la clé, il peut être préférable de réaliser une très légère gorge de 0,5 mm de diamètre au collet des dents concernées par le mock-up. Ainsi, la clé exerçant une légère compression de la gencive à ce niveau, les limites de finitions cervicales seront très nettes en bouche. La clé est alors réalisée sur ce modèle de travail grâce à un silicone de haute viscosité et peut être rebasée, si nécessaire, au moyen d'un silicone un peu moins visqueux, pour plus de précision. Elle doit englober un minimum de deux dents de part et d'autre des futures dents réhabilitées pour une stabilité suffisante. Elle peut être découpée au niveau des dents modifiées pour une élimination facilitée des excès (la clé doit suivre les collets des dents préfigurées). L'épaisseur de cette clé doit être importante pour la rigidité globale du matériau.

Une fois la clé préparée, les dents du patient sont nettoyées à l'aide d'une brosette rotative et de pâte prophylactique. De la vaseline est appliquée délicatement sur les dents et la gencive environnante, puis doucement étalée et amincie à l'aide d'un jet d'air et d'une microbrush.

Une résine composite autopolymérisable bis-acrylique, utilisée comme matériau provisoire, est injectée dans la clé en silicone puis celle-ci est pressée sur les dents. Le matériau en excès est éliminé facilement en vestibulaire au niveau des découpes de la clé dès le durcissement de la résine. Il est indispensable de respecter le délai de prise de la résine composite, selon les recommandations du fabricant, avant le retrait de la clé. Après la dépose de celle-ci et l'élimination des excès en palatin, il est conseillé de réaliser une polymérisation sous glycérine ou un polissage afin d'éliminer la couche inhibée de surface à cause de l'oxygène.

Il est à ce stade possible d'apprécier cliniquement le projet de la thérapeutique proposée au patient. Cette méthode permet donc un mock-up précis sans aucune déformation, sans excès, reproduisant parfaitement les détails les plus fins du wax-up en termes de macro et de microgéographie. Immédiatement, de nouvelles photographies et vidéos sont réalisées et ensuite communiquées au patient. Il est conseillé de prendre ces photographies et vidéos à distance du visage, c'est-à-dire en encadrant l'ensemble du visage du patient. En effet, si le champ de vision est trop petit, ou si le patient a un miroir face à lui, l'attention est attirée sur une somme de petits

détails plutôt que sur le résultat esthétique global. Le praticien valide également la phonétique avec la position des lèvres supérieures et inférieures et l'occlusion, si celle-ci est modifiée.

Ce mock-up diagnostique peut ensuite facilement être retiré, en détachant le matériau à l'aide d'une sonde, d'une curette ou d'un autre instrument manuel. Le composite bis-acrylique est un matériau très cassant et donc se détache assez simplement en se fracturant. Dans certaines situations, la maquette peut également être portée par le patient pendant quelques jours afin de présenter le projet esthétique à son entourage et s'assurer qu'il est adapté à sa personnalité et à son souhait de changement. Dans ces situations l'application de vaseline n'est pas conseillée avant la mise en place du mock-up.

Après cette période ou après la séance de mock-up, le patient est donc en mesure de décider s'il convient de poursuivre le traitement définitif dentaire et/ou implantaire (11).

## EXEMPLES CLINIQUES DE TRAITEMENTS

### Esthétique dentaire

Dans le cadre de l'Unité Fonctionnelle de Prothèse, une consultation esthétique a été mise en place au sein du pôle esthétique. Elle a pour objectif de répondre à une demande spécifique de nos patients. Dans le même temps, cela permet d'éduquer nos étudiants à de techniques un peu plus élaborées, minimalement invasives et biomimétiques.

#### Les situations cliniques 1 et 2 illustrent le travail de ce pôle.

### Implantologie

Dans le cadre du pôle d'implantologie de l'Unité Fonctionnelle, l'accent est particulièrement mis sur la notion de projet et d'anticipation prothétiques dans la réflexion chirurgicale. En effet, il est désormais acquis que seule la prothèse doit guider la technique implantaire. Il ne s'agit plus de mettre l'implant dans un volume osseux sans prendre en considération la future prothèse.

En ce qui concerne les sites édentés déjà cicatrisés, le projet prothétique pourra prendre place sous différentes formes : wax-up ou set-up. L'essayage prothétique clinique sera matérialisé le plus souvent sous forme de montage de dents sur cire. La visibilité de ce projet prothétique au niveau de l'examen tridimensionnel se manifeste soit par l'utilisation de dents radio-opaques, de la technique de double scanner ou d'indexation des modèles.

Ces processus fonctionnent pleinement et permettent d'obtenir l'ensemble des informations nécessaires à la pose de l'indication implantaire, à savoir : volumes osseux, prothétique, gingival. De ces éléments, il est possible d'anticiper la nécessité de greffes osseuses, gingivales, le type de pilier et de prothèse à venir.

Toutefois, il reste difficile de matérialiser le projet prothétique dans les indications d'extractions-implantations. En effet, la présence de dents sur l'arcade ne permet pas de valider le projet prothétique. La technique du mock-up trouve donc ici pleinement son indication.

Elle permet en effet, de voir le résultat à venir et de le faire valider par le patient avant toute chirurgie. Ce projet prothétique (mock-up) pourra être associé aux données tridimensionnelles osseuses par l'intermédiaire de l'indexation des modèles. Cette association de données permet dès lors de valider la thérapeutique implantaire comme solution adéquate pour notre patient.

#### Les situations cliniques 3, 4 et 5 illustrent notre propos.

**Situation clinique 1 :** Patiente souhaitant une réhabilitation de son sourire avec pour doléances principales la forme conique de ses incisives centrales (fig. 1 à 3).



**Fig. 1**  
Situation initiale et projet esthétique informatique selon le Digital Smile Design®.



**Fig. 2**  
Wax-up réalisé à l'aide du DSD et des repères du Ditramax® (Sébastien Mosconi).



**Fig. 3**  
Clé en silicone rebasée et découpée au niveau des dents en question (Sébastien Mosconi).

**Situation clinique 1 :** Patiente souhaitant une réhabilitation de son sourire avec pour doléances principales la forme conique de ses incisives centrales (fig. 4 à 6).

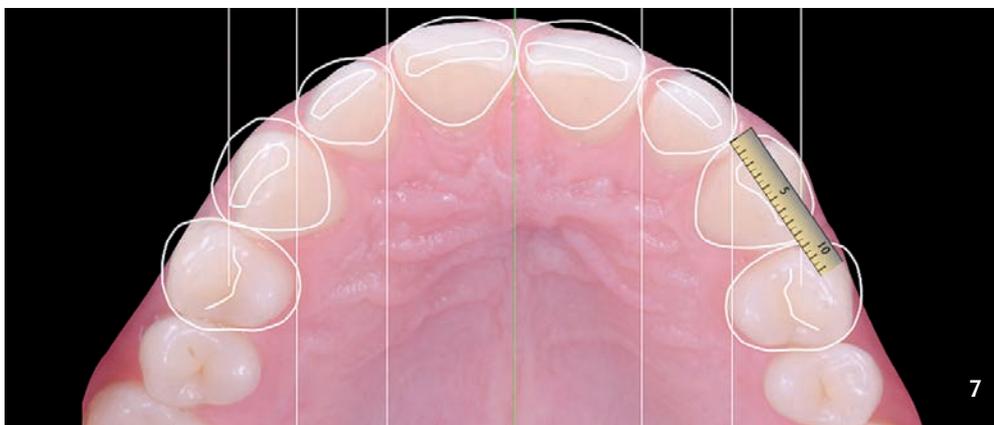
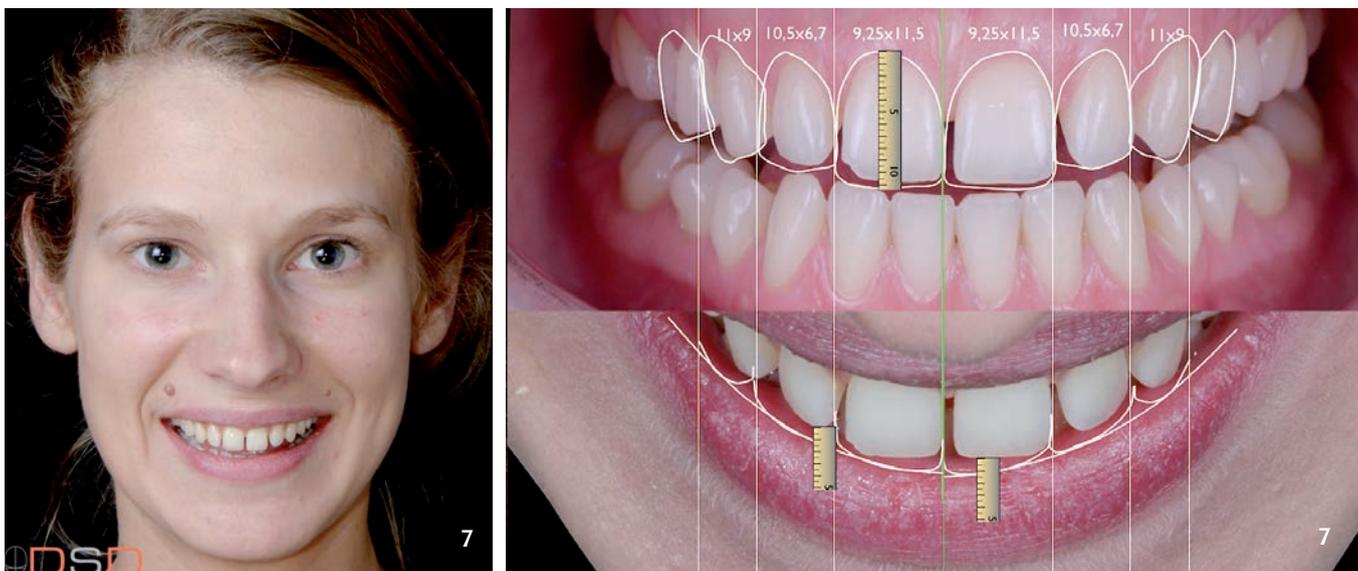


**Fig. 4**  
Vue intrabuccale du mock-up en place (après éclaircissement au peroxyde de carbamide 10%).

**Fig. 5**  
Vue du sourire mock-up en place.

**Fig. 6**  
Copie d'écran de la vidéo de la patiente avec son mock-up laissant apercevoir les expressions naturelles de la patiente.

**Situation clinique 2:** Patiente souhaitant une réhabilitation de son sourire avec pour doléances principales la présence de ses diastèmes (fig. 7 à 9).



**Fig. 7**  
Situation initiale et projet esthétique informatique selon le Digital Smile Design.



**Fig. 8**  
Wax-up réalisé à l'aide du DSD et des repères du Ditramax® - Philippe Buisson.

**Fig. 9**  
Vue globale du mock-up dans le visage de la patiente.

**Situation clinique 3 :** Patiente devant être réhabilitée par implants dans le secteur incisivo-canin mandibulaire (les trois incisives doivent être extraites pour raison parodontale (mobilité 3)).

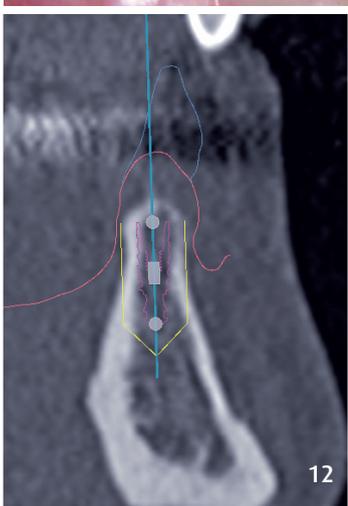
Le traitement implantaire doit donc être intégré dans la situation dentaire présente soit entre 33 et 44 (fig. 10 à 12).



10



11



12

**Fig. 10**  
Vue intrabuccale initiale.

**Fig. 11**  
Vue intrabuccale avec le mock-up en place.

**Fig. 12**  
Simulation informatique du placement implantaire dans le volume osseux, le projet prothétique étant simulé en bleu, la situation initiale en rouge.

**Situation clinique 4:** Patiente, ayant eu un traitement orthodontique, nécessitant une réhabilitation globale maxillaire associant thérapeutique dentaire et implantaire. Ce traitement est lié à l'agénésie de 12 et des prémolaires maxillaires et mandibulaires, mais également à la présence de microdontie. Les agénésies seront compensées par des implants. Les autres dents seront réhabilitées par des moyens prothétiques dentaires (facettes) afin d'obtenir une harmonie dentaire au niveau de cette arcade, du sourire ainsi qu'une harmonie fonctionnelle (fig. 13 à 19).



**Fig. 13**  
Portrait initial.



**Fig. 14**  
Vue intrabuccale initiale.



**Fig. 15**  
Digital Smile Design, informations transmises au prothésiste pour le wax up.



**Fig. 16**  
Wax-up (Philippe Buisson).



**Fig. 17**  
Mock-up en place.

**Fig. 18**  
Portrait avec mock-up en place.



**Fig. 19**  
Planification digitale associant volumes osseux, volumes dentaires, projet prothétique (en bleu).



**Situation clinique 5 :** Patiente devant être réhabilitée par implants pour l'intégralité des dents mandibulaires. Une réhabilitation dentaire est imposée au niveau maxillaire (souhaits de la patiente et relation intermaxillaire perturbée) (fig. 20 à 25).  
 ion digitale associant volumes osseux, volumes dentaires, projet prothétique (en bleu).



**Fig. 20**  
Portrait initial.



**Fig. 21**  
Vue intrabuccale initiale.



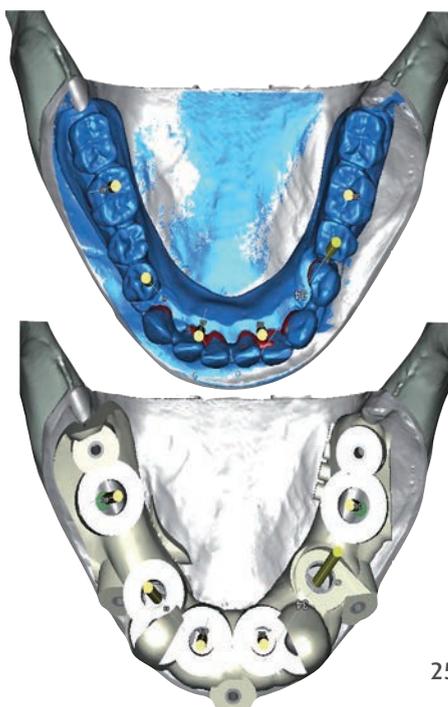
**Fig. 22**  
Digital Smile Design®, informations transmises au prothésiste (Philippe Buisson) pour le wax-up.



**Fig. 23**  
Mock-up en place.



**Fig. 24**  
Portrait avec mock-up en place.



**Fig. 25**  
Planification digitale associant volumes osseux, volumes dentaires, projet prothétique (en bleu) et guide chirurgical à droite.bleu).

## CONCLUSION

Les pôles esthétique et implantaire de l'Unité Fonctionnelle de Prothèse viennent de montrer toute l'importance de la réalisation initiale d'un mock-up dans la bonne conduite d'un cas clinique. Cette dentisterie d'anticipation permet un travail en totale sérénité et confiance.

En effet, le praticien sera de plus en plus confronté à une obligation de résultat, au moins sur un plan moral, et seule une prévisualisation du résultat final permet de recueillir le plein accord de tous les protagonistes avant d'entreprendre les phases irréversibles de traitement.

## BIBLIOGRAPHIE

1. Magne P, Belser U (eds). Bonded Porcelain Restorations in the Anterior Dentition - A Biomimetic Approach. Chicago: Quintessence, 2002:224-225.
2. Paris JC, Faucher AJ. Le guide Esthétique. Quintessence Intern. 2004
3. Fradeani M. Analyse esthétique Quintessence. Intern. 2007.
4. Margossian P, Laborde G, Koubi S, Couderc G, Mariani P. Use of the Ditramax System to Communicate Esthetic Specifications to the Laboratory. Eur J Esthet Dent 2011;6:188-196.
5. Coachman C, Calamita M. Digital Smile Design : A Tool for Treatment Planning and Communication in Esthetic Dentistry. Quintessence of Dental Technology 2012: Vol 35 ; 103-111.
6. Gürel G. The Science and Art of Porcelain Laminate Veneers. Chicago: Quintessence, 2003.

Bien que ce projet prothétique soit un impératif, les exigences actuelles de toute odontologie moderne sont, grâce au mock-up, de le replacer dans le cadre du visage et de ses expressions, au sein du sourire et des fonctions en situation de « mouvement », car selon l'expression du Pr Julien Philippe : « le mouvement, c'est la vie ».

Certains auteurs de cet article animeront notre journée du 15 décembre "Les clés de la dentisterie pluridisciplinaire moderne".

7. Gürel G, Bichacho N. Permanent diagnostic provisional restorations for predictable results when redesigning the smile. Pract Proced Aesthet Dent. 2006 Jun;18(5):281-6; quiz 288, 316-7.
8. Gurrea J, Bruguera A. Wax-up and mock-up. A guide for anterior periodontal and restorative treatments. Int J Esthet Dent. 2014 Summer; 9(2): 146-62.
9. Magne P, Belser UC. Novel porcelain laminate preparation approach driven by a diagnostic wax-up. J Esthet Dent 1993; 5: 161-173.
10. Magne P, Magne M. Use of additive wax-up and direct intraoral mock-up for enamel preservation with porcelain laminate veneers. Eur J Esthet Dent. 2006 Apr;1(1):10-9.
11. Simon H, Magne P. Clinically based diagnostic wax-up for optimal esthetics: the diagnostic mock-up. J Calif Dent Assoc. 2008 May; 36(5): 355-62.



Dr E. Binhas

# Patients : leur expérience **dans votre cabinet** est-elle à la hauteur de **leurs attentes** ?

Avez-vous déjà utilisé TripAdvisor pour planifier vos vacances ? Le but de TripAdvisor est "d'aider les gens du monde entier à planifier et à faire le voyage parfait". Ils le font en offrant aux consommateurs un forum pour partager leurs expériences sur Internet. Si des personnes ont eu une expérience qui a dépassé leurs attentes, ils partagent généralement un avis positif. Si leurs attentes furent juste satisfaites, ils ne font généralement pas de commentaires ... et si leur expérience fut décevante, ils laissent généralement une critique négative.

C'est la même chose pour vos cabinets dentaires - dépassez les attentes de vos patients en offrant une expérience incroyable et ... ils deviendront vos meilleurs messagers et vous recommanderont. Décevez vos patients et ils vous critiqueront ouvertement.

Prenons l'exemple des nouveaux patients. Une visite chez le dentiste représente une expérience spéciale pour eux. Si cette expérience est ultra-positive, cela signifie généralement que l'équipe et le praticien ont dépassé les attentes du patient. A l'inverse, l'expérience peut être quelconque, décevante, voire mauvaise : ce qui signifie généralement que le cabinet n'a pas répondu aux attentes du patient. La clé ici, c'est L'ATTENTION. L'équipe dentaire doit être suffisamment à l'écoute et attentive, afin d'être en mesure d'identifier précisément ce qu'un patient attend du cabinet. Ainsi il sera possible d'offrir l'expérience appropriée.

Il existe 4 types différents de patients, et chaque type a des attentes différentes. Il est important de demander aux patients comment ils ont découvert votre cabinet, car cela peut avoir un impact sur ce qu'ils attendent.

Voici les 4 types de patients :

#### 1. Un patient adressé par un autre patient :

Celui-ci va probablement avoir des attentes plus élevées, généralement parce que son ami ou un membre de la famille a dit du bien de vous et de votre cabinet.

#### 2. Un patient adressé par un autre dentiste :

Dans ce cas aussi, le patient est susceptible d'avoir des attentes plus élevées. L'autre dentiste a probablement vanté votre cabinet et votre travail.

#### 3. Un patient qui vous a trouvé dans l'annuaire ou dans la rue :

Pour ces patients, les attentes vont certainement être entièrement basées sur leurs expériences dentaires passées. Cela peut être une bonne expérience globale car ils aimaient leur ancien cabinet, une mauvaise expérience car ils n'étaient pas heureux, ou cela peut être de l'indifférence (ils n'attendent pas grand-chose d'une visite chez le dentiste). Pour ces patients, vous marquerez des points grâce à votre professionnalisme.

#### 4. Un patient qui vous a trouvé sur internet :

Si vos patients font des commentaires de votre cabinet sur internet, votre présence en ligne, même si elle est positive rendra vos futurs patients encore plus exigeants. S'ils ont consulté votre site Internet, ils se sont obligatoirement fait une représentation du cabinet. Ces patients-là, peuvent également avoir des attentes plus élevées.

Maintenant que nous comprenons les attentes des patients ... il est temps de les cocooner !

Je vous invite à clarifier la mission de votre cabinet de la façon suivante : "Définir l'expérience dentaire en dépassant les attentes des patients »

Voici trois points sur lesquels travailler pour créer une expérience mémorable :

#### **1. Donnez une impression de convivialité même si vous avez de grands locaux !**

Comparez l'expérience au sein de votre cabinet à celle du client dans un hôtel. Il souhaite vivre une expérience personnelle et unique mais disposer de toute la technologie et de tout le confort. C'est la combinaison du service personnalisé d'un Bed and Breakfast avec les commodités d'un hôtel de luxe.

En documentant les petits détails sur vos patients, vous pourrez leur offrir des traitements personnalisés. Lors de votre réunion quotidienne du matin, notez des détails personnels (anniversaires, écoles, métiers, etc., problèmes de santé, examens ou concours des enfants...).

#### **2. Soyez à l'heure mais pas trop !**

Faites en sorte de ne pas surévaluer ou sous évaluer la durée d'un acte. N'omettez pas d'inclure le temps relationnel dans la durée de

votre rendez-vous. Acceptez aussi que même si tout a été correctement prévu, un imprévu puisse arriver...c'est la vie d'un cabinet. Sachez que la production ne l'emporte JAMAIS sur l'expérience des patients. Il faut savoir prendre un peu de retard dans certains cas.... C'est ça aussi dépasser les attentes du patient même quand on est un cabinet hyper organisé.

### 3. Laissez de la place au patient !

De nos jours, les patients sont informés. Les praticiens n'ont plus le monopole du savoir. Les gens ont toutes les informations à portée de main. Vous devez prendre conscience de cela et adapter votre manière de travailler. Les patients sont co-acteurs de leurs traite-

ments et PARTICIPENT à la planification ainsi qu'à la réussite de leur traitement. Pour cela, je vous invite à leur donner toutes les informations dont ils ont besoin pour prendre une décision éclairée. Les patients qui participent au processus de décision n'acceptent pas seulement le traitement, ils s'y engagent activement. Dépasser les attentes ...c'est bien là ce dont il s'agit. C'est ce qu'il faut faire pour établir des relations, gagner la confiance et construire puis développer votre cabinet.

La lubrification  
en un temps  
record



**NOUVEAU**

#### Lubrification efficace en seulement 10 secondes

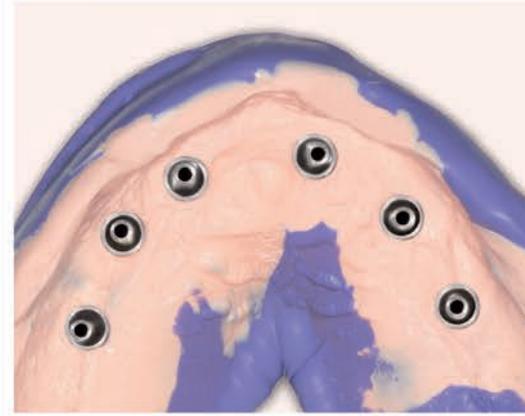
Vos instruments n'ont jamais été entretenus aussi rapidement et minutieusement qu'avec le nouvel Assistina TWIN. Grâce à la technologie innovante de nébulisation, il traite jusqu'à 360 instruments par heure. C'est la solution idéale dans tous les cabinets dentaires.

assistina<sup>TWIN</sup>

# Formation Continue

## SOMMAIRE FORMATION CONTINUE

33	<b>E-SANTÉ</b>	25/09 - 09/10
34	<b>QUOI DE NEUF DOCTEUR - DENTEX</b>	06/10
35	<b>PRÉVENTION DU BURNOUT</b>	11/10
36	<b>MINIMALE INVASIVE</b>	20/10
37	<b>SUTURES</b>	20/10
38	<b>GESTION DES DOULEURS ORO-FACIALES</b>	26/10
40	<b>GESTION DES CONFLITS</b>	08/11
41	<b>PARODONTOLOGIE</b>	24/11
42	<b>PEER-REVIEW</b>	08/12
43	<b>RADIOLOGIE</b>	08/12
44	<b>LES CLÉS DE LA DENTISTERIE PLURIDISCIPLINAIRE MODERNE</b>	15/12
46	<b>STUDY-CLUBS</b>	



# hydrorise implant

## Le silicone par addition à haute rigidité:

une évolution dans l'univers des matériaux d'empreinte sur implants, idéal pour les cas cliniques d'implants multiples.

Disponible en cartouches d'auto-mélange très pratiques, Hydrorise Implant offre une rigidité et une reproduction de détails élevées et peut être utilisé avec une technique à une seule viscosité (Medium Body) ou à deux viscosités simultanées (Heavy et Light Body).

- Précis, grâce à rigidité et consistance élevées
- Sûr, puisqu'il est biocompatible et radio-opaque
- Fiable: temps de traitement optimal et stabilité dimensionnelle élevée
- Facile à utiliser et scannable
- Confortable: aromatisé à la menthe et désinsertion aisée de l'empreinte

**Hydrorise Implant, simply accurate**

[www.zhermack.com](http://www.zhermack.com)

**CARTOUCHES 5:1**  
cartouches compatibles avec  
les principaux mélangeurs  
automatiques présents sur le marché



**Zhermack**  
Dental

# e-Santé

mardi 25 sept. Namur  
mardi 09 oct. Bruxelles  
de 14h00 à 17h30

18 septembre  
COMPLET



Est-on en marche vers une informatisation obligatoire des cabinets dentaires ? Si le plan « e-santé » des Autorités est resté longtemps au stade de concepts, aujourd'hui on assiste à une concrétisation rapide, voire à une marche forcée vers sa réalisation. Attendue par certains confrères « geek » ou soucieux de simplifications administratives, elle est par ailleurs crainte pas des praticiens non encore informatisés ou dont la fin de carrière se profile dans les 10 années à venir. Pour répondre aux attentes et inquiétudes de ces Consœurs et Confrères, la SMD a décidé de créer des workshops « e-Santé ». Ceux-ci sont destinés essentiellement aux praticiens qui n'utilisent PAS de « logiciel-métier » ou qui se sentent quelque peu « largués » par cette marche forcée vers la e-Santé. 2 sessions sont prévues, une pour Mac et une pour PC.

Le workshop d'une durée de 3 heures se décompose en une partie théorique et une partie pratique.

M Michel **DEVRIESE**

*Past-président de la SMD*

*Responsable des questions professionnelles*

Une facette méconnue du Past-président de la SMD est son côté « geek » : il est un des premiers internautes de Belgique et est bien sûr l'auteur de l'enregistrement de [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) et du premier site internet de la SMD.

Il a participé au travaux d'élaboration du Plan e-Santé 2013-2018 publié au Moniteur belge début 2014.

Dans le cadre de ses mandats à l'INAMI (Dento-Mut et Conseil Technique Dentaire), il participe aux groupes de travail MyCareNet, prime télématique et à la Commission informatique INAMI. Il est également mandataire de e-santé-wallonie et garant au sein du Réseau Santé Wallon.



Maison des dentistes - Bruxelles

Accréditation demandée 20 UA dom 2

Formation continue 3h00

Inscription sur [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) ou par téléphone au 02 375 81 75

# Quoi de Neuf Docteur ?

Samedi 6 octobre  
de 9h00 à 12h30



**Profitez du Dentex pour venir découvrir les dernières évolutions en Art dentaire !**

## **Biofilm et désinfection, un changement de paradigme**

Marc **FOURNIER**

Croyez-vous que votre installation dentaire présente toutes les garanties d'hygiène et de désinfection ? Avez-vous pensé aux canalisations internes ?

## **Une détermination systématique du pronostic d'une dent**

Luk **DANEELS**

Une nouvelle application pour tablette, le "Digital Dentist", développée par la Société Flamande d'Endodontie permet de déterminer rapidement le pronostic d'une dent.

## **Intégrer les empreintes numériques au sein du cabinet**

Pierre **DELMELLE**,  
ertrand **LAMBERT**,  
Marc **NACAR**

Des dentistes généralistes comme vous partagent leur expérience de l'intégration d'un système d'empreinte numérique dans leur pratique prothétique quotidienne.



Maison des dentistes - Bruxelles

Accréditation 35567 10 UA dom 7 - 35566 10 UA dom 0

Formation continue 3 hrs

Inscription sur [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) ou par téléphone au 02 375 81 75

# Prévention du burnout

Jeudi 11 octobre  
de 9h00 à 17h00

**FORMATION ACCESSIBLE  
AUX ASSISTANTES ET AUX SECRETARIES  
NOMBRE DE PLACES LIMITÉ**



Le burnout est devenu, ces dernières années, un véritable fléau dans le domaine professionnel, à tel point qu'il vient d'être reconnu par la Ministre de la Santé comme maladie professionnelle.

Le stress et la vie hyperactive en sont une des nombreuses causes.

Le but de ce séminaire pratique n'est pas de combattre l'épuisement professionnel, mais bien de le prévenir, en détectant les signes avant-coureurs et en mettant en place des solutions.

Lors de cette journée, vous découvrirez ce qu'est le stress et comment il peut nous mener jusqu'au Burn out : symptômes, risques, diagnostic différentiel, conséquences....

Ce Workshop est le premier d'une série de 4 formations pratiques et interactives :

- Bien-être au travail
- Gestion des conflits
- Gestion du Temps
- Relation au travail

## CONFÉRENCIÈRE :

Fatima **AZDIHMED**

Coach professionnel certifié (PCC) par la Fédération Internationale de Coaching et membre de cette Fédération.

Formatrice et Coach dans le domaine médical et paramédical ainsi qu'une entreprise.

Formée au coaching, à l'approche systémique des organisations, à la thérapie systémique brève, à l'analyse transactionnelle et maître praticienne en programmation neurolinguistique.



Maison des dentistes - Bruxelles

Accréditation demandée 40 UA dom 2

Formation continue 360 min

Inscription sur [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) ou par téléphone au 02 375 81 75

# Minimum invasive

Samedi 20 octobre  
de 9h00 à 17h00

**NOUVEAU**



La dentisterie minimum invasive permet de préserver une grande part du tissu dentaire. Apprenez grâce à ce workshop quels sont les techniques et instruments à utiliser et les matériaux les mieux adaptés.

## **Module 1 :**

Théorie : Le point sur la classification carieuse (ICDAS, ICCMS) et détermination du risque carieux.  
TP : Test salivaire, Stamp technique, utilisation des inserts de préparation.

## **Module 2 :**

Théorie : Les aides visuelles, la fluorescence, les systèmes FACE, D light, Canary, QLF.  
TP : Essai des différents systèmes sur dents extraites

## **Module 3 :**

Théorie : Les 5 principes du concept LIFEDT. Fluorescence et lésions carieuses dentinaires.  
TP : Le concept Essentia sur classe I, préparation de classe II, comblement, composite up avec le concept Essentia. Utilisation des inserts de finitions, et air flow.

## **Module 4 :**

Théorie : Les outils de préparation, le laser Biolase, la photodésinfection  
TP : Cavité « slot », cavité « tunnel ». Familiarisation avec ces techniques et usage d'inserts spécifiques.

## **Hervé TASSERY**

Maître de Conférence Universitaire-Praticien Hospitalier depuis 2001.  
PU-PH : Professeur des Universités depuis 2008.  
Faculté d'Odontologie de Marseille, Université de la Méditerranée.  
Sous-section : Odontologie conservatrice - Endodontie.  
Service d'Odontologie Marseille centre Gaston Berger.



Campus GC Europe - Heverlee

**ACTIVITÉ NON ACCRÉDITÉE**  
Formation continue 6 hrs  
Inscription sur [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) ou par téléphone au 02 375 81 75

# Sutures

Samedi 20 octobre  
de 9h00 à 13h00

**NOMBRE DE PLACES LIMITÉ**

## Un workshop qui vous apprendra les sutures sous toutes les coutures !

Un fil, une aiguille, un porte-aiguille, vous voilà prêt(e) à réaliser les points les plus sophistiqués...

Après un résumé sur les différents types de plaies que l'on peut rencontrer dans notre pratique courante en chirurgie dentaire nous parlerons des caractéristiques des fils de suture, et lesquels utiliser en fonction des plaies.

Puis les techniques de suture vous seront exposées avant de passer vous-mêmes à vos porte aiguilles pour nous démontrer combien vous mettez parfaitement la théorie en pratique. Le matériel de suture et les fils vous seront fournis mais si vous le souhaitez vous pourrez apporter votre propre matériel.

Dr Cyrille **VOISIN**

Docteur en Médecine, (ULB 2004) - Licencié en Sciences dentaires, (ULB 2007) - Spécialiste en Stomatologie (ULB 2009) - Spécialiste en Chirurgie Maxillo-Faciale (ULB 2011) - Consultant CHU Erasme ; Chef de service adjoint Hopital Ixelles et consultant - Hopital Baron Lambert. Pratique privée à Bruxelles



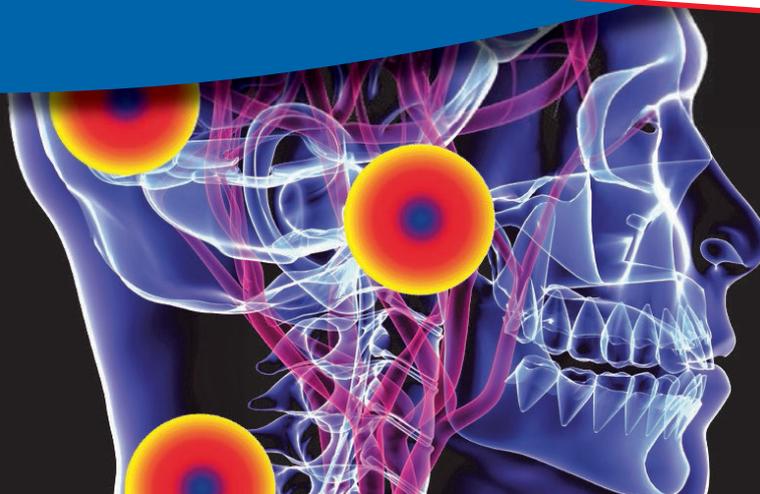
Maison des dentistes - Bruxelles

Accréditation 35530 20 UA dom 6  
Formation continue 3 hrs  
Inscription sur [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) ou par téléphone au 02 375 81 75

# Douleurs Oro-Faciales

Jeudi 26 octobre  
de 9h00 à 17h00

**NOMBRE DE PLACES LIMITÉ**



Les "douleurs" oro-faciales ne sont pas neuves mais leurs causes sont peut-être un peu trop souvent mal définies et donc fréquemment mal prises en charge. Ces causes peuvent tout aussi bien provenir d'un dysfonctionnement au niveau de la tête que du cou.

Une journée complète de formation permet, de dominer la physiologie/physiopathologie de ces causes et ainsi d'être à l'aise face aux plaintes du patient.

Douleurs dentaires atypiques, douleurs et dysfonctionnements des ATM, douleurs buccales certaines otalgies, différents types de céphalées et d'algies de la face,...peuvent être liées à une sur-activité maxillo-faciale, à une irritabilité du trijumeau voire un dysfonctionnement au niveau de la colonne cervicale supérieure.

Aborder la "mécanique" du système manducateur, de la colonne cervicale, de la gestion du tonus musculaire (les muscles de la mâchoires sont proportionnellement les plus puissants du corps) et de la neurologie (principalement le trijumeau) commune à ces systèmes vous aidera dans cette approche. Une étude théorique approfondie de ces systèmes permettra ensuite d'aller en profondeur dans la partie pratique de cette formation.

Cette expertise vous permettra par une bonne anamnèse et un examen clinique approprié de confirmer vos hypothèses et proposer une prise en charge efficace à votre patient. Le dentiste est avec le médecin généraliste en première ligne pour mettre en évidence l'origine de ces plaintes très fréquentes. Le but de cette formation est de les aider dans cette démarche.

## CONFÉRENCIER :

Marc **RENGUET**

Kinésithérapeute - Spécialiste en kinésithérapie maxillo-faciale, vestibulaire et HMTC

Initiateur du concept HMTC (Harmonisation Myotensive de la Tête et du Cou)

Coordinateur de la formation HMTC pour kinésithérapeute, traitant de toutes ces pathologies Travailleur depuis 15 ans dans un centre pluridisciplinaire dans la gestion de ces pathologies, à Louvain-La-Neuve.



Maison des dentistes - Bruxelles

Accréditation demandée : 10 UA dom 1 - 30 UA dom 7

Formation continue 360 min

Inscription sur [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) ou par téléphone au 02 375 81 75

# Prêt à booster votre cabinet ?

Alors, proposez l'authentique.



Implants Tissue Level



LUMINEERS®  
Facettes pelliculaires

Nous avons développé **des services sur-mesure et des produits innovants à fort pouvoir différenciant.**

**Uniques, esthétiques et mini-invasifs**, autant d'arguments que vous pourrez **mettre en avant auprès de vos patients.**

Des milliers de patients, partout dans le monde, bénéficient de nos solutions, implants Z1® & facettes Lumineers®, car ils veulent ce qui existe de mieux pour leur sourire.



Unique, comme votre sourire

STAND  
5655

dentex

Les implants Z1® et les facettes Lumineers® sont des dispositifs médicaux, respectivement de classe Ib et sur-mesure, destinés à la réhabilitation esthétique ou fonctionnelle du sourire, par des professionnels de santé habilités. Ces dispositifs médicaux sont des produits de santé réglementés qui portent, au titre de cette réglementation, le marquage CE. Lire attentivement les instructions figurant sur les notices des produits. Toutes les informations indispensables pour un bon usage de ces dispositifs sont disponibles auprès de SUDIMPLANT SAS (Groupe TBR).



Retrouvez-nous en ligne  
[www.tbr.dental](http://www.tbr.dental)

# Gestion des Conflits

Jeudi 08 novembre  
de 9h00 à 17h00

FORMATION ACCESSIBLE  
AUX ASSISTANTES ET AUX SECRÉTAIRES  
NOMBRE DE PLACES LIMITÉ



Les dentistes sont régulièrement confrontés à des conflits qui surgissent au cours de leur exercice professionnel. Que ce soit avec un patient difficile lors de soins, avec une consœur ou un confrère dans une pratique de groupe, avec un ou une stagiaire, ou avec du personnel, assistante ou secrétaire.

Toutes ces situations seront analysées afin de trouver les méthodes et solutions pour gérer ces conflits, les désamorcer et les prévenir.

Ce Workshop est le deuxième d'une série de 4 formations pratiques et interactives :

- Bien-être au travail
- Gestion des conflits
- Gestion du Temps
- Relation au travail

Fatima **AZDIHMED**

Coach professionnel certifié (PCC) par la Fédération Internationale de Coaching et membre de cette Fédération.

Formatrice et Coach dans le domaine médical et paramédical ainsi qu'en entreprise.

Formée au coaching, à l'approche systémique des organisations, à la thérapie systémique brève, à l'analyse transactionnelle et maître praticienne en programmation neurolinguistique.



Maison des dentistes - Bruxelles

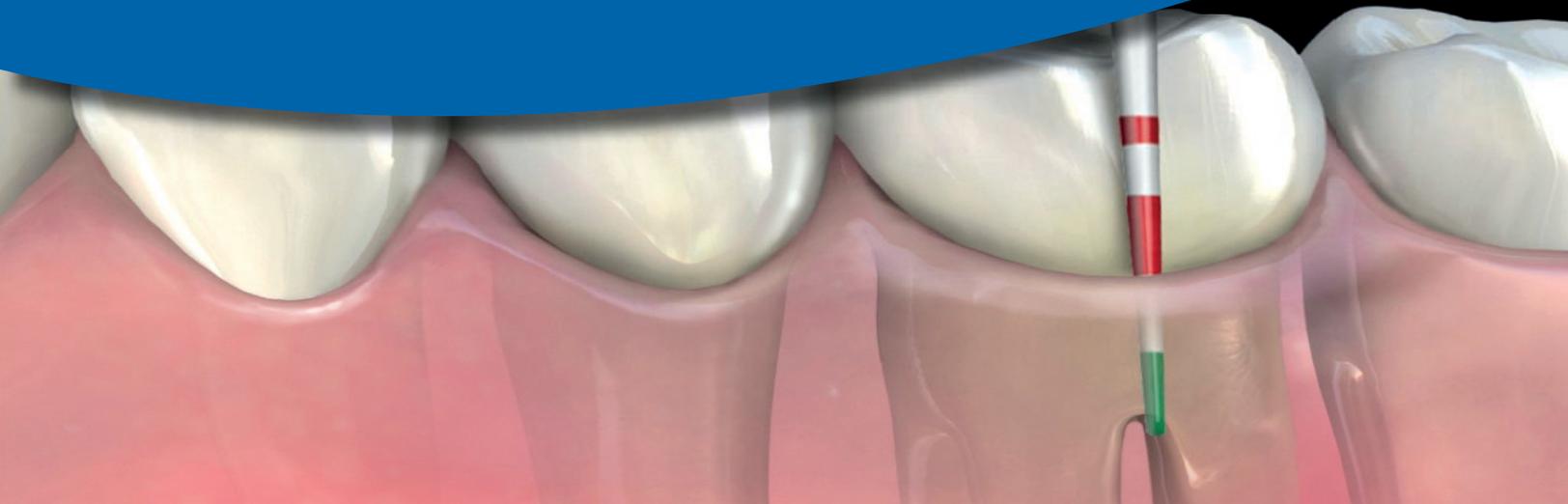
Accréditation demandée : 40 UA dom 2

Formation continue 6 hrs

Inscription sur [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) ou par téléphone au 02 375 81 75

# Parodontologie

Samedi 24 novembre  
de 9h00 à 17h30



**Tout ce que vous avez toujours voulu savoir en paro sans oser le demander !  
Un récapitulatif complet des standards actuels de diagnostic et de traitement en parodontologie et péri-implantologie.**

## **Maladies parodontales et péri-implantites : l'essentiel pour notre pratique quotidienne en 2018**

Frédéric **JOACHIM** (Lille France)

Formation spécialisée en implantologie

Pratique limitée à la parodontologie et à la chirurgie implantaire depuis 1986.

Longue expérience dans le traitement de la parodontite sévère.

A donné de nombreuses conférences sur les maladies parodontales, la péri-implantite et l'implantologie depuis 1984.

## **Les péri-implantites**

Michèle **RENERS**

Dentiste spécialiste en parodontologie et chirurgie implantaire

Maitre de stage externe pour l'Université de Liège.

Membre du comité de reconnaissance des parodontologues.

Présidente du congrès Européo 2018 à Amsterdam.

Présidente de la Fédération Européenne de Parodontologie (EFP) 2013-2014.

Licenciée en sciences dentaires Université de Liège 1987

CES biologie buccale Université de Paris 7 1989

CES parodontologie Université de Paris 7 1991



Namur

Accréditation 35576 20 UA dom 6 - 35577 20 UA dom 6

Formation continue 6 hrs

Inscription sur [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) ou par téléphone au 02 375 81 75

# Peer Review

Samedi 8 décembre  
de 09h00 à 12h15

**NOMBRE DE PLACES LIMITÉ**



**Dernière session** de peer-review de l'année 2018.  
Veuillez choisir 2 sujets parmi les séries 1 à 7 et 8 à 14.  
Sandwichs et boissons prévus entre les deux sessions

N°	Sujet	N°	Sujet	Modérateur
1	Le dentiste face à la e-Santé	7	Le dentiste face à la e-Santé	M. DEVRIESE
2	Conflits, litiges, quels sont les droits du praticien?	8	La délégation de tâches	A. METO
3	Une "Auxiliaire en soins dentaires": pour qui ? pourquoi ?	9	Quel seront les besoins de nos patients en 2030 ?	B. GONTHIER
4	Le flux numérique	10	Prothèse sur implants	M. NACAR
5	Choix d'un antibiotique	11	Les tenons	P. BOGAERTS
6	La prévention dentaire	12	La prévention dentaire	Th. van NUIJS



BLUE POINT - Bruxelles

Inscription sur [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) ou par téléphone au 02 375 81 75

# Radioprotection

Samedi 8 décembre  
de 14h00 à 17h30



**Profitez de cette formation pour remettre à jour vos connaissances en radioprotection et être ainsi en règle vis-à-vis de l'AFCN, de l'INAMI et de l'accréditation...**

La formation se concentrera sur la mise en évidence des différents principes de base de la radioprotection et de la protection des patients contre le danger des radiations ionisantes.

Les notions de base et les règles de bonnes pratiques spécifiques à la pratique de la Médecine Dentaire feront l'objet d'une mise en perspective dans le contexte médical et social actuel.

L'impact des radiations ionisantes (rayonnements X) pour le personnel soignant et pour les patients en dentisterie sera étudié au travers des concepts de la radiobiologie et des nouvelles avancées scientifiques en la matière.

L'utilisation des nouvelles technologies (CT, intra-oral mobile,...) sera discutée du point de vue de la radioprotection et de la protection du patient. L'augmentation des doses délivrées, de part la modification des paramètres d'irradiation ou de la position du personnel, sera mise en corrélation avec les moyens de protection disponibles sur le marché.

Les conséquences de la publication, prévue pour 2018, du nouvel arrêté royal révisant l'arrêté royal du 20 juillet 2001 portant « règlement général de la protection de la population, des travailleurs et de l'environnement contre le danger des rayonnements ionisants » seront présentées dans le cadre spécifique de la médecine dentaire.

L'importance des autorisations d'utilisation des rayons X à des fins de diagnostic dentaire et des formations continues sera reprecisé.



Bleu Point - Bruxelles

Accréditation demandée 20 UA dom 3

Formation continue 3 hrs

Inscription sur [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) ou par téléphone au 02 375 81 75

# Les clés de la dentisterie pluridisciplinaire moderne

Samedi 15 décembre  
de 9h00 à 17h30



## Planification, communication, exécution...

**Du composite direct à la chirurgie implantaire guidée, une nouvelle façon de penser et d'exécuter vos plans de traitement.**

Introduction à la simulation virtuelle du sourire SVS : Origine, Description, Photos, Protocoles.

Réhabilitation adhésives (composites, facettes, orthodontie, réhabilitations collées étendues).

Réhabilitation Globales : Intégration de la composante occlusale dans les plans de traitements (Esthétique, Fonction, Biologie)

Implantologie : De la planification à la prothèse implantaire : Apport de la SVS dans la prédictibilité du résultat.

### Dr Cyril **GAILLARD**

Chirurgien-dentiste

1998 Diplômé de l'Université de Bordeaux

2000 C.E.S. de Prothèses Fixées

2002 D.U. d'Implantologie, Université de Bordeaux

2006 D.U. Réhabilitation Chirurgicale Maxillo Faciale, Paris VII

C.E.S. de Prothèses Amovibles

### Dr Marie **CLEMENT**

Attachée d'enseignement à la Faculté d'Odontologie de Lyon

Praticien Attaché des Hôpitaux de Lyon, Service d'Odontologie et Pôle Esthétique

Diplôme Universitaire d'Esthétique du Sourire

### Dr Renaud **NOHARET**

Docteur en chirurgie dentaire Université de Lyon I,

maître de conférence des universités,

Spécialiste en implantologie et en réhabilitation orale



Dolce - La Hulpe

Accréditation demandée 40UA dom 4

Formation continue 6 hrs

Inscription sur [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) ou par téléphone au 02 375 81 75



# Trois options. UN résultat toujours aussi fiable.

Choisissez la meilleure qualité d'adhérence pour vos restaurations par CFAO et en vitrocéramique.

**Ciment résine**  
**3M™ RelyX™ Ultimate**

Choisissez la simplicité et une décennie de preuves cliniques avec ce ciment universel.

**Ciment composite auto-adhésif**  
**3M™ RelyX™ Unicem**

Choisissez un scellement aisé et hygiénique, avec des couronnes céramo-métalliques et en acier inoxydable libérant du fluor.

**Ciment verre ionomère**  
**3M™ Ketac™ Cem Plus**

## Choisissez la simplicité.

Avec notre guide de sélection des ciments, sélectionnez le meilleur matériau pour votre indication. Rendez-vous sur [go.3M.com/ciments](http://go.3M.com/ciments)

# STUDY

# CLUBS

## AVERTISSEMENT

Plusieurs changements ont été décidés quant à l'organisation pratique des study-clubs.

Le premier concerne les personnes accompagnantes. Les assistantes, conjoints, prothésistes, etc. sont toujours les bienvenus au study-club.

Dorénavant, dans un souci d'équité, une participation financière sera demandée. Le montant sera de 40€ pour l'accompagnant d'un membre et de 80€ pour l'accompagnant d'un non-membre. Ce montant sera facturé directement au dentiste.

Nous vous invitons à bien consulter les invitations par mail, sur le site ou l'application smartphone.

Voici les éléments susceptibles de changer, chaque antenne étant libre de les appliquer ou pas :

- Inscription obligatoire à la conférence (via le site ou l'appli)
- Inscription obligatoire au repas (via le site, l'appli ou directement par mail)
- Limitation du nombre de participants (voir places restantes sur le site ou l'appli)

Merci de votre compréhension.

## BRABANT WALLON

**Lieu : Cliniques St Pierre à Ottignies - Av. Reine Fabiola 9 - 1340 Ottignies**

**CHANGEMENT DE LIEU DE CONFERENCE - SALLE OLEFFE - Rez-de-chaussée du nouveau bâtiment blanc situé à droite de l'entrée de la clinique (aile MILLE).** Parking payant

Responsables : Christine VRANCKX - 02 354 21 90 - Sami EL MASRI 0476 70 28 46 - François LATOUCHE 0497 39 95 44  
Charles DASSARGUES 0476 74 37 62

Les soirées débutent à 20h00. Les conférences débutent à 20h30 précises et durent 90 minutes. Petite restauration et verre de l'amitié avant et après la conférence.

23/10/2018 : Référer son patient en orthodontie : guide et timing - R BAERT

11/12/2018 : Complements et techniques de prévention d'alvéole : Quand ? Comment ? Pourquoi ? - J LASSERRE

Consultez régulièrement [www.dentiste.be/Evenements.aspx](http://www.dentiste.be/Evenements.aspx)

## BRUXELLES

**Lieu : Salle St Marc - Avenue De Fré 76 - 1180 Bruxelles (Parking à l'arrière)**

Accueil dès 19h45, début de la conférence à 20h15, petites restauration et verre de l'amitié après la conférence.

Parking délicat, préférez les transports en commun; Tram 4, 92 - Bus 38, 43

Responsables : Véronique FRANCO - 02 375 02 63 - Fabienne SIRAUULT - 02 534 45 58

23/10/2018 : Les empreintes optiques - O DUMORTIER - R BOULIER

04/12/2018 : La mise au point sur les bisphosphonates - Dr Y GILON

Consultez régulièrement [www.dentiste.be/Evenements.aspx](http://www.dentiste.be/Evenements.aspx)

**STUDY**

**CLUBS**

### **CHARLEROI**

**Lieu : Hôtel Charleroi Airport**

**Chaussée de Courcelles 115 6041 Gosselies - 071/ 25 00 50**

Responsables : Didier BLASE - 071 35 68 02 - Sébastien JASSOGNE 071 32 05 17 - Xavier Leynen - 071 51 56 49

Les soirées débutent à 20h30 précises, accueil apéro dès 20h00. Petite restauration avant et après la conférence.

19/09/2018 : **Le flux numérique en pratique dentaire quotidienne - M NACAR**

14/11/2018 : **L'utilisation du MTA en dentisterie - R VAN DER EECKEN**

Consultez régulièrement [www.dentiste.be/Evenements.aspx](http://www.dentiste.be/Evenements.aspx)

### **HAINAUT OCCIDENTAL**

**Lieu : ATTENTION NOUVELLE SALLE**

**Centre Expo de Tournai - Rue Follet 30 - 7540 Kain**

Responsables : Olivier DUMORTIER - Tél. : 056 34 65 85 - Nathalie SENGER - Tél : 056 33 73 55

e-mail : [studyclubhainautoccidental@gmail.com](mailto:studyclubhainautoccidental@gmail.com)

Accueil dès 19h30 avec sandwiches garnis et boissons. Début de la conférence à 20h00 précises.

27/09/2018 : **Le collage des restaurations partielles - T MOUREAU**

11/10/2018 : **Les implants en zircone, l'avenir en implantologie ? - P EPPE**

Consultez régulièrement [www.dentiste.be/Evenements.aspx](http://www.dentiste.be/Evenements.aspx)

### **HUY**

**Lieu : FOURNEAU Ste ANNE**

**Rue E. Quique 6 à 4520 Vinalmont-Wanze**

Responsables : Renaud Bribosia - 085 25 45 65 - Michel MINUTE - 019 33 03 53

Accueil 19h30 conférence à 20h précises

Repas offert sur réservation obligatoire au 085 25 45 65 au plus tard la veille.

20/09/2018 : **Les instruments endodontiques dans la préparation canalaire - S BUQUET**

### **LIÈGE**

**Lieu : ATTENTION NOUVELLE SALLE**

**Royal Golf Club Sart Tilman - 4031 Angleur**

Réservation OBLIGATOIRE pour le repas 48h avant le SC sur l'adresse mail [studyclubliege@gmail.com](mailto:studyclubliege@gmail.com)

Responsables : Nathalie DUPONT, Nathalie ROBERT, Julie OUDKERK, Deborah ROTH - [studyclubliege@gmail.com](mailto:studyclubliege@gmail.com)

Accueil dès 19h30, conférence à 20h30.

20/09/2018 : **Maxillaire édenté complet ou en passe de le devenir ... Quels traitements implantaires proposer à nos patients ? - M LAMY**

22/11/2018 : **Prise en charge des douleurs oro-faciales en kinésithérapie maxillo-faciale - R GIOP (Kiné)**

Consultez régulièrement [www.dentiste.be/Evenements.aspx](http://www.dentiste.be/Evenements.aspx)

**STUDY**

**CLUBS**

## MONS

Lieu : LA FONTAINE

Place du Parc 31 à Mons

Responsables : Benoît CAMBIER - 065 31 79 35 - Xavier LHOIR - 0474 21 09 47

Drink d'accueil dès 19h30, conférence à 20h précises, cocktail dînatoire avant et après la conférence.

20/09/2018 : Les astuces à tous les stades de l'élaboration d'une prothèse - J-P BORGERS

08/11/2018 : Vite appris, vite oubliés: les fondements de la dentisterie adhésive - J BEAUQUIS - L D RANDOLPH

21/02/2019 : Save The Date

Consultez régulièrement [www.dentiste.be/Evenements.aspx](http://www.dentiste.be/Evenements.aspx)

## NAMUR

Lieu : Château de Namur

Avenue de l'Ermitage, 1 - 5000 Namur

Responsables : Olivier François - 081 46 20 33-Annabel Doumeng- 081 46 20 33

Les soirées débutent à 19h30, conférence à 20h30 précises, cocktail dînatoire à 22h00.

09/10/2018 : Droits du patient et responsabilité médicale - P REMY-PAQUAY

04/12/2018 : De la couronne unitaire au bridge complet : partage de trucs et astuces pour temporiser en prothèse implantaire " - G Lescrenier

Consultez régulièrement [www.dentiste.be/Evenements.aspx](http://www.dentiste.be/Evenements.aspx)

## VERVIERS

Lieu : Restaurant "Le Brévent"

Route d'Oneux, 77 B - 4800 Verviers

Responsables : Marthe THOMAS 087 31 35 99 • Kenton KAISER 087 67 52 25

Caroline HOEN 087 33 22 00 - Quentin PIRONNET

20/09/2018 : Péri-implantites et maintenance implantaire - M LORQUET

20/12/2018 : Sujet à définir

Consultez régulièrement [www.dentiste.be/Evenements.aspx](http://www.dentiste.be/Evenements.aspx)

## ATTENTION

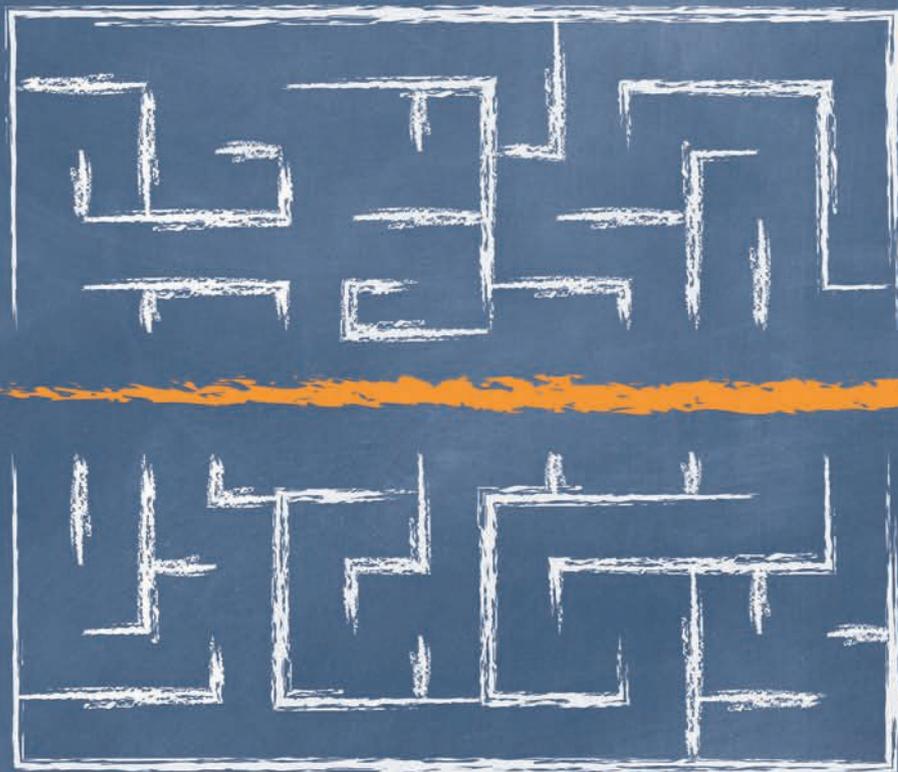
Votre présence au Study-Club est enregistrée par scanning du code barre de votre carte de membre ou d'une prescription. Veuillez toujours vous munir de ces documents.



**Accréditation** : nous vous rappelons que pour être pris en compte pour l'accréditation, vous devez être présent dès l'heure du début annoncée et rester jusqu'à la fin de la conférence. L'INAMI est très strict à ce sujet, soyez prévoyants.

**Accréditation demandée : 10 UA - Formation continue : 1h30 par SC.** Les membres de la Société de Médecine Dentaire ont accès GRATUITEMENT aux SC (prière de vous munir de votre carte de membre). Le non-membre est le bienvenu au Study Club de sa région, moyennant le paiement d'une participation aux frais de **80 euros**. Toutefois, il est invité à annoncer sa visite à un des responsables du Study-Club concerné (sauf Brabant Wallon et Bruxelles), dont vous trouverez les coordonnées sur ces pages.

# Une solution simple et fiable



0057BNL\_F Rev.01 02-18. Copyright © 2018 KERR.

Une solution simple répondant à tous vos besoins en matière d'adhérence. **OptiBond™ Universal** l'agent adhésif en une seule étape **indiqué pour toutes vos opérations de réparation**. Sa formule associe la référence en matière d'adhérence, le monomère GPDM d'OptiBond, à la solution innovante Kerr Ternary Solvent System. Une force et des procédures sur lesquelles vous pouvez compter sur le long terme.

Demander votre échantillon OptiBond Universal  
[www.kerrdental.com/simplement-universal](http://www.kerrdental.com/simplement-universal)



OptiBond™ Universal - Adhésif monocomposant

# Infos Professionnelles

## SOMMAIRE INFOS PROFESSIONNELLES

53	<b>GUIDE NOMENCLATURE 2018 : POUR VOUS ... ET PAR VOUS !</b>	M DEVRIESE
54	<b>SOUHAITEZ-VOUS ENCORE RECEVOIR NOS INFORMATIONS ?</b>	
54	<b>LOI RELATIVE AUX DROITS DU PATIENT</b>	M DEVRIESE
55	<b>PRIMES TÉLÉMATIQUES 2016 / 2017 / 2018</b>	M DEVRIESE
57	<b>E-SANTÉ ET DONNÉES DU PATIENT</b>	M DEVRIESE
58	<b>GDPR (2<sup>ÈME</sup> PARTIE)</b>	P BOGEARTS
60	<b>LE GOUVERNEMENT BELGE DYNAMISE LE PAIEMENT ÉLECTRONIQUE</b>	
62	<b>FISCALITÉ</b>	M D'AURIA

# Performance numérique au service du monde dentaire

Les premières notes d'un concert sont cruciales. Y a-t-il une connexion avec le public? Après tout, vous voulez également atteindre une «performance» maximale pour vos patients.

Avec les solutions digitales Straumann® CARES®, vous pourrez accélérer le flux numérique ce qui vous fera gagner du temps. Vous pourrez ensuite investir ce gain de temps pour soigner plus de patients et également améliorer votre communication avec vos patients.

Notre équipe vous accompagne dans la digitalisation de votre cabinet par des conseils et de la mise en pratique, non seulement dans le domaine du matériel et des logiciels, mais aussi pour la formation, le service et le support.

Souhaitez-vous discuter d'une solution adaptée à votre cabinet? Veuillez prendre contact avec nous au +32 (0) 2 790 10 00.

**VISITEZ NOTRE STAND AU  
DENTEX 5153  
ET PROFITEZ DE NOS  
OFFRES PROMOTIONELLES**

## Jouer ensemble en parfaite harmonie.

Nous aimerions discuter avec vous de l'importance de la chaîne numérique au sein de votre cabinet dentaire.



**Vanessa Cauchie**  
Account Manager



**Julien Delhiere**  
Field Trainer



**Frédéric Goffin**  
Account Manager



**Thierry Jentgen**  
Account Manager



**Youri Van Miegroet**  
Field Trainer | 1st Level Support



**Daan Broekx**  
Sales Manager

## GUIDE NOMENCLATURE 2018 : Pour vous ... et par vous !

Le voilà : le millésime 2018 du GUIDE NOMECLATURE est édité.

Cela n'a pas été une mince affaire que d'intégrer toutes les nouveautés de nomenclature, tant elles ont été nombreuses.

Cela entraîne par ailleurs un embonpoint du Guide de plus 10 % !

Pour une bonne utilisation du Guide, je voudrais vous rappeler quelques éléments importants :

- Le texte légal y est écrit *en italiques* pour le différencier des commentaires et explications.
- Le Guide est note contribution pour vous présenter la nomenclature sous forme coordonnée et plus digeste que les textes publiés au Moniteur belge, seuls textes qui ont valeur légale.
- Deux sigles attirent votre attention :

sur les modifications intervenues depuis la précédente édition	
les difficultés que semblent rencontrer périodiquement les dentistes	



Tous les jours, nous recevons des questions de nos membres ( préférez poser vos questions par courriel à l'adresse [info@dentiste.be](mailto:info@dentiste.be) ). Certaines de vos questions nous font comprendre que certaines difficultés sont récurrentes, du fait d'une réglementation complexe, du fait d'un cas rare, du fait d'une réglementation kafkaïenne, du fait d'une insuffisance d'explications. Vos questions sont donc notre matière première pour réaliser ce Guide.

Notre conseil de lecture serait de parcourir cette nouvelle version du Guide en feuilletant les pages pour repérer les sigles « nouveautés ». Pour la prochaine édition, nous aimerions enlever de nombreux sigles « difficultés », preuve que vous auriez progressé dans votre bonne connaissance de la Nomenclature.

Autres nouveautés d'importance : si la version papier va continuer d'exister, il existe dorénavant 2 versions digitales du Guide : une à feuilleter sur un écran d'ordinateur, l'autre sur votre smartphone.

Voir : [www.dentiste.be/DisplayPage.aspx?pid=93](http://www.dentiste.be/DisplayPage.aspx?pid=93).

Ces versions feront l'objet d'une mise à jour mensuelle, si toutefois des modifications consistantes entraînent en vigueur (ce qui n'est pas à l'ordre du jour actuellement – Ouf !)

Bonne lecture !

La distribution de la version papier du Guide débutera à partir du Dentex.  
Les version digitales 2018 sont en ligne.

**Le Guide Nomenclature 2018 est réservé aux membres en règle de cotisation**



Michel **DEVRIESE**  
Chargé des questions professionnelles.

## Souhaitez-vous encore recevoir nos informations ?

Suite à la mise en place du "Règlement Général sur la Protection des Données", mieux connu sous le sigle anglo-saxon GDPR (General Data Protection Regulation), nous ne pouvons plus vous envoyer d'informations par e-mail sans votre consentement explicite.

Si vous souhaitez continuer à recevoir les informations délivrées par la Société de Médecine Dentaire, rien de plus simple : allez sur [www.dentiste.be/DisplayPage.aspx?pid=640](http://www.dentiste.be/DisplayPage.aspx?pid=640) , après vous être identifié avec vos login\* et mot de passe\*, cochez les 3 cases en fin de formulaire selon vos choix et cliquez sur valider.

(\*) login ou mot de passe oublié(s), contactez notre secrétariat : [secretariat@dentiste.be](mailto:secretariat@dentiste.be) 02 3758175

## Loi relative aux Droits du patient

La Loi relative aux Droits du patient contient des concepts FONDAMENTAUX, par ailleurs repris dans le RGPD.

Les principes exposés dans cette Loi du 22 août 2002 constituent des piliers majeurs de l'exercice des soins de santé et dans la relation praticien – patient. Cette Loi, très simple (elle ne comporte que 19 articles) et très claire, est encore ignorée sous certains de ses aspects.

Nous vous invitons à la redécouvrir en visionnant 8 courtes vidéos sur YOUTUBE qui réexpliquent très bien cette Loi.

Les 7 premiers films illustrent concrètement chacun des droits du patient décrits dans la Loi.

Le huitième film est spécifiquement consacré à la situation du patient incapable d'exercer lui-même ses droits.

### Partenariat patient-praticien

Chaque film met en évidence la relation de partenariat entre le praticien et le patient.

Si le patient a des droits, il a également, comme le précise la loi, un devoir de collaboration avec le praticien. Cette logique de dialogue, de confiance et de collaboration permet d'éviter des malentendus et de renforcer la qualité des soins.

Aussi, le slogan « Dans une bonne relation, on sait ce que l'autre peut apporter » est repris dans chacune des vidéos.

Michel DEVRIESE 18 avril 2018

1. Choisir librement le praticien professionnel
2. Être informé sur son état de santé
3. Consentir librement à la prestation de soins, après information préalable
4. Bénéficier d'une prestation de soins de qualité
5. Pouvoir compter sur un dossier médical tenu à jour avec soin, pouvoir le consulter et en obtenir copie
6. Être assuré de la protection de son intimité et de sa vie privée
7. Introduire une plainte auprès d'une fonction de médiation
8. Représentation lorsque le patient n'est pas en état d'exercer ses droits

Retrouvez les hyperliens vers ces films à la page : [www.dentiste.be/DisplayPage.aspx?pid=642](http://www.dentiste.be/DisplayPage.aspx?pid=642)

En savoir plus ? Découvrez en suivant le même lien la brochure et le texte de la Loi.

# Primes télématiques 2016 / 2017 / 2018

Pour l'exercice **2016**, 2212 primes de 800 EUR ont été payées en 2017.

Pour l'exercice **2017**, la période de demande de la prime s'est ouverte le 25 juillet 2018. Sous peine de déchéance, la demande devra être transmise au plus tard le 31 octobre 2018.

La demande se fait, comme l'année précédente, via le site web INAMI, [www.myinami.be](http://www.myinami.be).  
La prime sera également de 800 EUR, et sera payée avant le 31 décembre 2018.

Pour l'exercice **2018**, les critères à rencontrer courant de cette année ont été fixés par la Commission Nationale Dento-Mutualiste ont été rendus publics sur le site internet de l'INAMI, car la publication au Moniteur belge prend toujours plus de temps ...

Nous déplorons ce retard - chronique - dans la fixation des critères et leur officialisation, retard lié à de multiples raisons.

## Deux types de parcours

La grande nouveauté pour la prime 2018 est que les critères à rencontrer sont différents

- pour un praticien qui accède pour la première fois à la prime
- pour un praticien qui a ou aura bénéficié de la prime 2016 **OU** 2017.

En effet, cette prime se veut une stimulation vers une utilisation toujours plus intensive des outils de la e-Santé, dans une démarche de progression continue.

Nous présenterons donc les critères différenciés dans les 2 tableaux suivants, A et B.

**Sur les 6 critères,  
4 doivent être rencontrés,  
dont 3 obligatoirement.**

### A. Critères à rencontrer en 2018 si PAS encore de prime perçue pour 2016 OU 2017

Critères	Seuils	Obligatoire ?
Assurabilité	Consulter au moins 1x l'assurabilité	Oui
Consultation des tarifs	Consulter au moins 1x les tarifs, via e-Tar.	Oui
e-Fac	Minimum 20 % de la facturation en tiers payant, avec un minimum de 100 prestations en tiers-payant, via e-Fac.	
e-DMG	Consulter au moins 1x e-DMG	
Recip-e	Prescrire au moins 80 % des médicaments remboursables via son logiciel avec utilisation de l'application Recip-e	Oui
eHealthBox	Télécharger au moins 1x un message	

...

## B. Critères à rencontrer en 2018 SI prime(s) perçue(s) pour 2016 OU 2017

Critères	Seuils	Obligatoire ?
Assurabilité	Consulter au moins 1x l'assurabilité par mois pendant 6 mois différents.	Oui
Consultation des tarifs	Consulter au moins 1x les tarifs, par mois pendant 6 mois différents, via e-Tar.	Oui
e-Fac	Minimum 20 % de la facturation en tiers payant, avec un minimum de 100 prestations en tiers-payant, via e-Fac.	
e-DMG	Consulter au moins 1x e-DMG par mois pendant 6 mois différents.	
Recip-e	Prescrire au moins 80 % des médicaments remboursables via son logiciel avec utilisation de l'application Recip-e	Oui
eHealthBox	Télécharger au moins 1x un message par mois pendant 6 mois différents.	

### Analyse

NB :

- Il s'agit bien d'utiliser ces services via un logiciel-métier, et non via le portail WEB.
- Les praticiens exerçant uniquement en hôpital avec une facturation centrale des actes ne sont pas éligibles pour cette prime. En effet, les hôpitaux bénéficient déjà d'une aide propre pour l'utilisation de la télématique.
- Le montant de la prime annuelle reste fixé à 800 EUR.

Les critères « **Assurabilité** » et « **e-Tar** » sont déjà largement utilisés par les praticiens.

Il s'agit aussi des modules désormais les plus intégrés dans les logiciels métiers, en sus de la prescription électronique via « **Recip-e** » et de la « **eHealthBox** ». Les praticiens n'auront donc pas de difficultés à rencontrer ces 4 critères.

**e-Fac** ne peut être un critère obligatoire, car concerne le tiers payant. Or tous les praticiens ne pratiquent pas le tiers payant. De plus, seulement un logiciel-métier a pu intégrer jusqu'ici la facturation du tiers-payant.

**e-DMG** : l'identification du médecin détenteur d'un éventuel DMG (dossier médical global) n'est intégrée jusqu'ici que par 3 logiciels-métiers.

Pour rappel, le praticien de l'Art dentaire a l'obligation de transmettre le résultat de ses examens au médecin détenteur du DMG du patient. Toutefois, un lien thérapeutique doit exister avec le patient pour identifier le médecin via cet outil. La création aisée du lien thérapeutique entre praticien et patient ne s'est pas encore généralisée. L'existence de ce critère est un signal vers les développeurs de logiciels-métiers pour les stimuler à intégrer ces services pour recueillir le consentement des patients, déclarer le lien thérapeutique entre le patient et vous, identifier le médecin généraliste qui gère le DMG de ces patients.

**eHealthBox** : cette boîte aux lettres sécurisées permet la transmission d'information entre praticiens de données médicales confidentielles, qui - nous le rappelons - ne peuvent transiter par des courriels ordinaires (qui ne sont pas sécurisés). L'usage de cet outil se développe bien, car de plus en plus intégré dans les logiciels-métiers. L'entrée en vigueur du GDPR ne peut que renforcer son usage.

Et que faire si vous n'avez aucun correspondant qui utilise cet outil, alors que vous devez satisfaire à ce critère en téléchargeant 1x un message par mois pendant 6 mois différents ? Il est possible de vous envoyer un message à vous-même ...

### Condition complémentaire

Outre ces critères, pour bénéficier de la prime, il faut pouvoir répondre à une condition complémentaire :

**Être en activité professionnelle !** Pour contrôler ce critère, il est vérifié que le praticien a effectué, durant l'année de la prime, un minimum de 300 prestations de soins dentaires qui ont été comptabilisées dans le cadre de l'assurance obligatoire soins de santé.

Le praticien de l'art dentaire qui au 1<sup>er</sup> janvier de l'année de la prime disposait depuis moins de 5 années d'un numéro INAMI n'est pas soumis à cette condition complémentaire (Il s'agit du même critère appliqué pour la prime d'accréditation).

...

...

## Enfin aussi pour les dentistes stagiaires !

Nous avons été choqués que les stagiaires aient été exclus du bénéfice de la prime 2016, et ce principalement pour raison budgétaire. Idem pour 2017. Pourtant un stagiaire peut bénéficier de la prime d'accréditation et/ou du montant du « Statut social » dès la première année d'activité.

Le souci est aussi que des stagiaires par exemple diplômés en juin de l'année X, démarrant leur année de stage le 1<sup>er</sup> octobre n'ont pas de garantie d'avoir la fin de stage validée pour le 31 décembre de l'année X+1.

Si on pouvait admettre qu'ils ne reçoivent pas de prime pour l'année X, il était assez intolérable qu'ils ne la reçoivent pas non plus pour l'année X+1.

La Société de Médecine Dentaire a lourdement insisté pour mettre fin à cette injustice.

En effet, un praticien stagiaire doit être IMMEDIATEMENT stimulé à utiliser les outils de e-Santé, quand ce n'est pas une obligation (comme la prescription électronique). Dans certaines situations, il doit souscrire un contrat personnel pour un connecteur, à sa charge.

La négociation fut difficile. Certains semblaient encore dire que c'est le cabinet qui consent aux investissements informatiques, et non le stagiaire. Mais l'esprit de la prime n'est pas une prime d'équipement, mais une prime à l'utilisation.

Notre proposition de compromis a été qu'à l'instar du montant du Statut social, la prime soit accordée au prorata du nombre de mois d'exercice dans le cadre INAMI. Jugé trop compliqué, ce sera finalement la prime annuelle complète (comme c'est le cas pour l'accréditation).

Toutefois, il faut disposer d'un numéro INAMI. Et l'on sait que pour certains stagiaires, l'attribution du numéro INAMI prend parfois beaucoup de retard ...

Mise en garde : si vous avez bénéficié d'une prime pour l'année 2016 ET/OU allez bénéficier d'une prime pour l'année 2017, faites attention que certains critères doivent être rencontrés pendant 6 mois-calendrier en 2018. C'est dire qu'il était trop tard début août de se préoccuper de rencontrer certains critères, car il ne restait alors que cinq mois dans l'année 2018.

C'est pourquoi nous vous avons déjà fait part, dès fin mai, de l'état des discussions.

Et nous avons également attiré votre attention sur ce point via notre Dent@I-Infos #281du 27 juillet.

Pour rappel, le numéro de compte en banque ainsi que l'identification du destinataire fiscal de la prime (personne physique ou société) sont encodés et modifiables via le site web INAMI, [www.myinami.be](http://www.myinami.be).

NB : Il est tout à fait possible de spécifier des coordonnées différentes pour l'honoraire d'accréditation, pour la prime télématique, pour des éventuels émoluments comme Maître de stage.

Michel DEVRIESE

## e-Santé et données du patient

Maîtriser les échanges informatiques des données des patients via les réseaux internet sécurisés est évidemment en lien avec le RGPD.

2019 sera une année de développement important en cette matière.

Un prérequis existe au niveau praticien : être inscrit sur le réseau santé wallon au Bruxellois ! Comme ces 2 réseaux travaillent de concert, vous pouvez vous y inscrire en une seule démarche. Elle est gratuite et se fait aisément en suivant ce lien : <http://www.dentiste.be/DisplayPage.aspx?pid=604>

Un autre prérequis est que le patient s'y inscrive lui aussi. Une affiche pour votre salle d'attente a été conçue pour ce faire. Elle est disponible ici : <http://www.dentiste.be/DisplayPage.aspx?pid=642>

A propos : offrez-vous un wifi « visiteur » à vos patients dans votre salle d'attente ? C'est un service généralement fort apprécié.

MD 1 juin 2018

Vous voulez accéder à vos données  
**Masanté...**



INSCRIVEZ-VOUS SUR LE Réseau Santé Wallon !

Pour plus de renseignements, adressez-vous à votre professionnel de la santé ou rendez-vous directement sur le site :

**www.rsw.be**  
(espace patient)



# GDPR (2<sup>ème</sup> partie) Patrick BOGAERTS

Dans le Point précédent (N° 269), les principes fondamentaux du Règlement Général sur la Protection des Données, RGPD (en anglais, le General Data Protection Regulation, GDPR), relatif à la protection des personnes physiques à l'égard du traitement des données à caractère personnel et à la libre circulation de ces données, ont été présentés et commentés.

Le présent article complète ces informations et traite de certaines modalités pratiques.

Je me permets à nouveau de rappeler que je partage avec vous mon expérience **personnelle** et qu'étant praticien 'actif', sans aucune formation juridique, les informations données, récoltées à plusieurs sources, a priori fiables, n'engagent cependant nullement la Société de Médecine Dentaire.

Depuis le 25 mai 2018, la Commission de la protection de la vie privée a cédé la place à l'Autorité de protection des données. En cas de contrôle, nous devons démontrer que le processus requis par le RGPD est, au moins, en cours d'implémentation car il est d'ores et déjà admis qu'il est et sera en constant développement.

## Que nous serait-il éventuellement demandé ?

1. Qui est la personne responsable du traitement et de la protection des données et de la vie privée (Data Protection Officer – 'DPO' dans les textes en anglais) au sein du cabinet ?

Le registre (papier ou sous forme de tableur) reprend les coordonnées de la personne en question et son statut au sein de l'entreprise. Le DPO doit pouvoir démontrer qu'au cabinet les principes de base du respect de la vie privée sont respectés. Il a évalué de façon objective la probabilité de l'occurrence d'un incident et la gravité des conséquences dans ce cas. Le principe fondamental est 'accountability', qui se traduit par 'responsabilité', dans le sens de 'rendre des comptes'. Le DPO analyse le risque propre au cabinet : comprenez donc bien qu'il n'y a pas de formule toute faite et ceci explique pourquoi la SMD ne peut fournir une solution 'clef-sur-porte'. Cette notion de DPO peut paraître exagérée pour un cabinet dentaire, mais il faut bien se rendre compte que la configuration des cabinets peut aller d'un praticien seul à des équipes comprenant plusieurs dizaines de personnes, collaborateurs et/ou salariés. La désignation d'un DPO a tout son sens dès le travail en groupe.

A noter que de longue date, la législation prévoit qu'un praticien soit officiellement désigné pour diriger le cabinet : *Lorsque plusieurs praticiens qualifiés conformément à l'article 1er exercent leur profession dans un même cabinet dentaire, que ce soit en association, au service ou sous le couvert d'un tiers ou d'une collectivité, d'un d'eux doit assumer la direction du cabinet et en donner immédiatement information par écrit à la commission médicale provinciale du ressort (...).*

2. Le Registre des activités de traitement des données qui reprend toutes les données que nous collectons ainsi que leur finalité. En tant qu'outil de conscientisation de la pertinence des informations collectées et de leur utilisation, il est le document-clef de la procédure RGPD.

Les données ne sont pas simplement 'traitées', mais toujours traitées dans le but d'atteindre un certain objectif. Vous traitez les données des patients afin d'être en mesure de les soigner et de leur donner accès à des remboursements, alors que vous conservez les données relatives au personnel dans un tout autre but, à savoir pouvoir leur verser un salaire. Le terme "objectif" signifie donc : pour quelle raison les données sont-elles traitées ?

Dans le cadre du RGPD, il est très important d'examiner attentivement les objectifs pour lesquels vous traitez les données. Il s'agit de l'une des étapes les plus importantes du RGPD.

Les objectifs que vous choisirez serviront de base pour toutes les étapes suivantes de la mise en œuvre du RGPD et détermineront ce que vous pouvez faire avec vos données et, par exemple, combien de temps vous pouvez les garder.

Enfin, les données collectées ne peuvent être utilisées que dans le cadre strict du but premier. En clair, les données dont nous disposons ne peuvent être utilisées en dehors du domaine des soins, à l'exception toutefois des études épidémiologiques ou scientifiques après approbation par l'Autorité de protection des données ou exécutées sur ordre de l'INAMI.

Les données recensées dans mon registre sont présentées en Annexe 1a et 1b.

3. Le document présentant notre politique de protection des données et de la vie privée en interne. Il s'agit d'une part d'une déclaration à porter à la connaissance des patients et d'autre part d'un document à l'attention des dentistes-collaborateurs et membres du personnel. Quiconque collecte et traite des données personnelles dans le cabinet doit déclarer par écrit respecter les obligations énoncées dans le RGPD. Ces personnes, sensibilisées à la problématique, sont répertoriées et identifiées dans le registre.

Le document devra également indiquer, si applicable, la période de rétention des images enregistrées par les caméras de surveillance (CCTV). Le document-type que j'utilise est présenté en annexe 2a et 2b.

4. Le document décrivant notre politique de protection des données et de la vie privée en externe. Il s'agit des copies de contrats entre le DPO et nos sous-traitants : c'est-à-dire ceux qui traitent les données pour le compte du Responsable du traitement. Par exemple, la société informatique qui assure la maintenance des logiciels dentaires et/ou des serveurs ou les fournisseurs de dispositifs médicaux sur mesure, le secrétariat social, les logiciels de comptabilité et les firmes qui ont placé les caméras de surveillance. Sans oublier les spécialistes ou confrères avec qui des données de patients sont échangées. Les firmes informatiques devront certifier que leurs programmes installés respectent la famille des normes ISO 27000, qui aide les entreprises et organisations à assurer la sécurité de leurs informations (dont question dans le RGPD).

Pour ceux d'entre vous qui ont un site web, il faut annoncer aux visiteurs l'utilisation éventuelle de cookies et la politique en la matière ainsi que l'utilisation éventuelle des données récoltées, suivant en cela le respect du principe de transparence.

Sur le site web du cabinet, toute case pré-remplie est interdite. C'est bien au patient-visiteur de cocher les options proposées.

En ce qui me concerne, pas de site mais le document que je compte faire parvenir aux confrères et consœurs référents est basé sur celui présenté en annexe 2b.

5. Notre connaissance de la procédure à suivre en cas de violation de données à caractère personnel, c'est-à-dire avertir l'autorité de contrôle ainsi que les patients concernés au plus vite et si possible endéans les 72 heures. Comment ferons-nous pour contacter les patients s'il s'avère que l'incident entraîne un risque élevé à l'encontre de leurs droits et libertés individuels, vol d'identité, par exemple ?

<sup>1</sup>Article 8ter de l'AR du 1 JUIN 1934. - Arrêté royal réglementant l'exercice de l'art dentaire

En cas de non-respect de cette obligation de notification, les patients concernés auront droit à une réparation financière en sus de l'amende administrative, pouvant aller jusqu'à 2 à 4 % du chiffre d'affaires.

**En conclusion**, inutile de payer fort cher des consultants et surtout pas de stress inutile.

Un prochain article détaillera encore d'avantage le processus à implémenter.

Patrick **BOGAERTS**

#### **Annexe 1a.**

Registre des Activités de Traitement des Données : quelles sont les données que je collecte ?

##### **Données d'identification personnelles**

Langue (de communication) / sexe / Nom / Prénom / adresse / téléphone (privé, professionnel, GSM) / e-mail (éventuellement) / tuteur (éventuellement).

Si applicable chez vous, ajoutez : date de naissance, état civil / nationalité / lieu de naissance / N° Fax / adresse IP / profession - employeur / relation avec d'autres patients / N° NISS / N° eID / Mutualité et N° matricule / N° compte bancaire / Composition de famille / Comptes de réseaux sociaux, / Niveau d'éducation / ....

##### **Données d'identification administratives**

Titulaire Mutuelle belge / Assurance complémentaire / Assurance UE / Assurance étrangère / date et procédure de rappel.

Si applicable chez vous, ajoutez : Code d'identification interne / Tiers payant applicable / Nomenclature pour patients hospitalisés / Nomenclature pour besoins particuliers / Date lecture e-ID / Historique des demandes d'assurabilité / Données administratives orthodontie / ....

##### **Contacts**

Médecin de famille (éventuellement) / Autres professionnels de santé (éventuellement).

Si applicable chez vous, ajoutez : Mutualité / Fournisseurs de dispositifs médicaux sur mesure / ....

##### **Données médicales**

Anamnèse médicale / Anamnèse dentaire / Pathologies orales / Lettres envoyées et reçues / motif de rendez-vous (RV) actuel / Plan de traitement / date du dernier RV / date du dernier rappel / historique des consultations / historique des RV manqués / historique (transcription) des communications téléphoniques / Traitements effectués (Date / N° dent / raison du traitement) / code nomenclature / matériaux et produits utilisés / remarques éventuelles / historique des envois (poste, e-mail, eHealth box ou remise en main propre) des rapports.

Si applicable chez vous, ajoutez : Statut buccal (Dents présentes et absentes et restaurations présentes) / N° couleur et teintier utilisé / photo visage ou intra-orale / Données orthodontiques / ....

##### **Données financières**

Estimation d'honoraires / Montant des honoraires (payés ou à recevoir).

Si applicable chez vous, ajoutez : Acomptes / Requêtes eTar / N° attestation / Montant du remboursement / Soins hors nomenclature / N° de communication structurée / Moyen de paiement / ....

#### **Annexe 1b.**

Registre des Activités de Traitement des Données : traitement des données.

Pour les catégories de données ci-après,

- Traitements de patients
- Mutualités et Assurances
- Gestion des commandes de produits et d'équipements
- Comptabilité
- Administration du personnel

Si applicable chez vous, ajoutez :

- Commandes aux fournisseurs de dispositifs médicaux sur mesure.
- Caméra(s) de surveillance,

il faut satisfaire aux exigences suivantes :

- Finalité de la collecte et du traitement des données ?
- Les données concernent qui ?
- Quelles sont les données collectées ?
- A qui sont destinées les données ? Au sein de l'UE ou en dehors ?
- Délai de conservation des données ?
- Base(s) légale(s), juridique(s) ou réglementaire(s) de la collecte et du traitement des données ?
- Mesures de sécurité techniques et organisationnelles ?
- Où sont stockées les données ?
- Qui a accès à la base de données ?

#### **Annexe 2a.**

Document de politique interne en matière de protection des données et de la vie privée (à l'attention des patients).

« Le dentiste Patrick Bogaerts, du Cabinet Endodontie PB, collecte, traite et partage les données personnelles conformément aux dispositions du Règlement Général sur la Protection des Données (UE) 2016/679.

Le Règlement Général sur la Protection des Données (RGPD), en vigueur depuis le 25 mai 2018, protège les personnes physiques à l'égard de la collecte et du traitement des données à caractère personnel et à la libre circulation de ces données.

Vos données sont utilisées aux fins de création de dossiers médicaux, de facturation de soins, de prescriptions de médicaments et de soins, de demandes d'exams et de gestion de la continuité des soins éventuellement avec d'autres acteurs de santé.

Vous bénéficiez des droits de consultation et de rectification de vos données personnelles.

Toutes questions à ce sujet seront adressées au dentiste Patrick Bogaerts, responsable de la protection des données et de la vie privée.

#### **Annexe 2b.**

Document de politique interne en matière de protection des données et de la vie privée (à compléter par les collaborateurs – au sens large – du cabinet).

« Madame....., assistante dentaire au sein du Cabinet Endodontie PB, N° d'Entreprise....., déclare par la présente avoir pris connaissance des obligations liées au RGPD et agir conformément aux dispositions reprises dans le Règlement Général sur la Protection des Données (UE) 2016/679 ».

Date et signature

<sup>2</sup>A noter que la recommandation de bonne pratique pour communiquer avec le laboratoire ou les fournisseurs d'implants est de le faire sous forme codée. De nombreux logiciels-métiers associent le patient à un numéro d'ordre. En effet, le nom du patient n'est pas une donnée pertinente, nécessaire à la confection d'une couronne ou à la commande d'un implant.

# Le gouvernement belge dynamise le paiement électronique

Les entreprises d'une personne et les (petites) entreprises jouissent dorénavant d'un plus grand avantage fiscal lorsqu'elles investissent, par exemple dans un nouveau terminal de paiement.

Les entreprises d'une personne et les (petites) entreprises jouissent dorénavant d'un plus grand avantage fiscal lorsqu'elles investissent, par exemple dans un nouveau terminal de paiement. Ainsi, le gouvernement fédéral veut encourager davantage encore le paiement électronique. Avec le soutien du Vice-Premier ministre et ministre de la Sécurité et de l'Intérieur, Jan Jambon, Bancontact édite une brochure qui explique la nouvelle mesure fiscale aux commerçants et à leurs comptables.

Fin de l'année dernière, la Chambre des Représentants a voté la loi de l'impôt des sociétés. De ce fait, depuis le 1er janvier 2018, il est fiscalement plus attractif, pour les indépendants, les professions libérales et les PME, d'investir dans leur affaire. L'achat d'un terminal de paiement entre également sous cette nouvelle mesure. Et si un terminal entre bien évidemment dans la catégorie des frais professionnels déductibles, les commerçants peuvent aujourd'hui récupérer, une seule fois, 20 % supplémentaires du prix d'achat, dans leur déclaration fiscale. Cette mesure reste en vigueur jusqu'à fin 2019.

Le ministre Jan Jambon, Vice-Premier ministre et ministre de la Sécurité et de l'Intérieur, défend résolument le paiement électronique : « Les pouvoirs publics et le secteur privé ont besoin l'un de l'autre pour investir ensemble dans un écosystème sécuritaire qui devient chaque jour plus numérique. J'espère que la nouvelle mesure gouvernementale, d'une part et l'initiative de Bancontact, d'autre part, contribueront à une plus grande sécurité, tout en comprimant les coûts des PME et indépendants qui souhaitent investir ».

Le ministre lance avec Bancontact une brochure pratique expliquant l'avantage fiscal. Des avocats-fiscalistes<sup>1</sup> font la lumière sur les conditions et expliquent comment les commerçants peuvent en bénéficier dans leur déclaration fiscale. À l'aide d'exemples concrets, ils calculent le coût et l'économie fiscale, pour une entreprise d'une seule personne ou pour une (petite) société. Ainsi, les commerçants peuvent, pour la première fois, se faire une idée précise du coût réel de l'achat d'un terminal de paiement électronique. La brochure contient également un récapitulatif des fournisseurs de terminaux de paiement et leur offre Bancontact.

« Il nous semble important que chaque commerçant belge soit bien informé de cette mesure fiscale afin que celle-ci ne râte pas son objectif », souligne la CEO de Bancontact, Kim Van Esbroeck. « A la friterie, chez le docteur ou encore chez le fleuriste, le paiement électronique bénéficie autant au commerçant qu'au client. Adieu les problèmes de monnaie, bonjour la facilité ! Moins de billets de banque en caisse, et donc une plus grande sécurité. »

Entretemps, quelque 70 % des Belges préfèrent la carte au cash ; c'est ce qui ressort de l'Observatoire Bancontact 2017. Ils paient aussi de plus en plus de petits montants et par carte sans contact. Et pourtant, pour certains indépendants, le coût d'acquisition d'un terminal de paiement constituait toujours un obstacle. La déduction fiscale majorée fait donc disparaître cette raison de ne pas se lancer dans cet achat. « La voie vers un paiement plus rapide, plus facile et plus sûr est donc ouverte », conclut Kim Van Esbroeck.

La brochure peut être téléchargée gratuitement via [www.bancontact.com/fr/incitant-fiscal](http://www.bancontact.com/fr/incitant-fiscal). Les comptables belges recevront par la poste un exemplaire de la brochure et pourront en commander des exemplaires supplémentaires pour leurs clients à partir du 1<sup>er</sup> juin.



<sup>1</sup> Les clarifications sont faites par Me. Michel Maus et Me. Pieterjan Smeyers (avocats-fiscalistes de Bloom Law Firm).

# Aquasil® Ultra+

Matériau à empreinte Smart Wetting®



## CHAQUE EMPREINTE EST UNIQUE. COMPTEZ SUR LA MEILLEURE EMPREINTE, JUSQU'À DANS LES DÉTAILS

Voici le matériau à empreinte Aquasil Ultra+ entièrement repensé. Des propriétés hydrophiles intrabuccales de haute technologie alliées à une résistance au déchirement intrabuccal offrent une optimisation sans précédent des performances dans tous les domaines. Le « + » est synonyme de formule idéale, afin que vous ne deviez jamais choisir entre mouillabilité, résistance au déchirement, vitesse et options de distribution.

Pour de plus amples renseignements et pour demander un échantillon, contacter votre représentant de Dentsply Sirona ou notre Service Clients: tel.: +31 88 024 52 00 (Pays-Bas) / tel.: +32 2 232 81 50 (Belgique) ou par e-mail: [benelux-pre-info@dentsplysirona.com](mailto:benelux-pre-info@dentsplysirona.com)

## Les 5 conseils pour ne pas plomber le début de vos activités

Vous voilà fraîchement sorti des bancs de l'université. Votre vie professionnelle commence, parfois trop vite à certains égards. Force est de constater que votre parcours vous a appris à extraire une molaire mais pas forcément de vous installer à votre compte. Vous êtes dans la plupart des cas sous le régime de travailleur indépendant, un statut spécifique qui vous permet d'acquérir des droits mais vous impose surtout des devoirs. Votre diplôme est le premier document d'une longue liste d'autres documents administratifs qui viendront ponctuer les premières démarches de votre future activité. Devenir indépendant c'est une chose, mais il est hors de question de se sentir seul face à ce premier challenge.

Vos années d'études vous ont très bien préparées à votre métier mais le côté administratif, comptabilité ou même fiscalité a été mis de côté. Un mauvais départ peut être aussi douloureux qu'une **pulpite réversible** et peut même se transformer en **abcès** avec les conséquences que vous connaissez.

Afin d'éviter ce type de problème, nous vous recommandons de suivre les conseils suivants :

**La première étape** n'est pas la plus compliquée, mais va vous demander un peu de temps. C'est l'ouverture d'un compte bancaire professionnel. Pourquoi ? Tout simplement parce que maintenant vous devez dissocier vos revenus et vos dépenses professionnelles de vos dépenses privées. Cela va s'avérer très important pour votre propre gestion afin de ne pas dépenser de l'argent qui ne vous appartient pas. Il ne faut pas oublier qu'après avoir payé vos charges et votre rémunération, il vous faudra en garder une partie pour les cotisations sociales et impôts. De plus, il est toujours plus facile de justifier une dépense professionnelle si celle-ci a été faite par le compte bancaire professionnel. Attention, cela ne veut pas dire que vous pourrez faire tout et n'importe quoi avec ce compte !

*En conclusion, vous aurez une meilleure vue sur vos finances en ayant un compte professionnel.*

**La seconde étape**, celle que vous redoutez certainement, ce sont «les formalités administratives et la gestion quotidienne». Cela commence par la signature d'une convention de collaboration, la souscription d'une assurance RC professionnelle, l'affiliation à une mutuelle, l'inscription à la caisse d'assurance sociale, l'inscription à la Banque Carrefour En treprise (BCE), la gestion de votre dossier en tant que dentiste conventionné, l'obtention de la prime d'accréditation et la gestion quotidienne. Toutes ces tâches sont importantes et certaines obligatoires pour débiter votre activité. Notez que la dernière n'est pas une obligation mais elle est importante. Il faudra vous habituer à garder tout justificatif, à faire vos paiements par le bon compte bancaire, visualiser vos besoins afin de souscrire aux bons contrats. Vous pourrez vous faire aider par la Société Médecine Dentaire pour certaines démarches mais aussi par votre bureau d'Expert-Comptable, les deux pourront vous faire gagner du temps et surtout vous fournir le meilleur conseil.

*En conclusion : cette étape est importante pour exercer votre activité en toute légalité et n'hésitez pas à demander de l'aide.  
Voir [www.dentiste.be/DisplayPage.aspx?pid=579](http://www.dentiste.be/DisplayPage.aspx?pid=579).*

**La troisième étape**, la gestion des cotisations sociales qui n'est pas aussi simple que cela. Les cotisations sociales des indépendants sont toujours calculées, pour une année déterminée, sur la base des revenus de l'année même. **Les cotisations sociales définitives** afférentes à une année déterminée sont calculées sur le revenu professionnel perçu en tant qu'indépendant durant cette même année. Comme ce revenu n'est déterminé qu'ultérieurement, vous recevrez une facture de **cotisation provisoire**. Le calcul de votre cotisation provisoire est basé sur votre revenu d'il y a 3 ans, mais dans votre cas si vous venez de débiter, vous serez facturé sur une cotisation provisoire dont le montant est établi sur base d'un revenu fictif. Si vous avez opté pour le minimum - car dans la majorité des cas vous n'allez exercer qu'un trimestre la première année - , à court terme ce n'est pas une mauvaise décision mais il faudra impérativement régulariser le montant durant l'année qui suit pour éviter toute majoration ou intérêts. Je ne conseille pas de régulariser dès le début car en principe, le premier exercice votre imposition sera basse (voir point ci-dessous). Pourquoi cette éventuelle régularisation ? Car vous tombez dans le champ d'une conversion en revenu annuel proratisé. Qu'est-ce que cela veut dire ?

**DEG & PARTNERS**  
Gestion | Conseil | Action



Durant l'année 2018, vous n'avez été professionnellement actif en tant qu'indépendant que pendant un trimestre. Votre revenu 2018 sera proratisé en vue du calcul des cotisations sociales 2018.

Exemple : Vous avez un revenu net imposable de 8.000,00 € sur le trimestre, vous n'allez pas payer des cotisations sur 8.000,00 € mais sur 32.000,00 € (8.000 X 4 trimestre), ce qui changera fortement votre cotisation sociale.

En général, nous vous recommandons la première année de mettre la cotisation sociale minimale puis de l'augmenter durant la deuxième année et régulariser les cotisations de la première année pour éviter toute mauvaise surprise. Il est très important de vous faire accompagner afin d'éviter des erreurs qui peuvent être très lourdes de conséquences.

*En conclusion, si vous démarrez la première année avec le montant de cotisations sociales minimum vous devrez les régulariser lors de la deuxième année. Ne pas oublier que le calcul des cotisations sur la première année est proratisé.*

**La quatrième étape** est l'une des plus douloureuse du point de vue de votre portefeuille «Les Impôts». Il faut savoir que la Belgique se situe sur les marches du podium concernant l'impositions sur les revenus du travail. Cependant, durant la première année, qui pour la plupart débutera en octobre, votre imposition sera plus basse car il existe une franchise d'impôt de 7.430,00 € (Revenus 2018) par contribuable ; vous ne serez donc pas imposé en dessous de ce montant. C'est pour cela que je recommande de mettre les cotisations sociales au plus bas car peu de revenus entrent en ligne de compte à ce moment précis.

Au fil du temps, il sera très important de mettre de l'argent de côté pour les contributions fiscales. Vous avez la possibilité de faire des versements anticipés, mais ceci n'est pas une obligation lors des trois premières années en tant qu'indépendant. Nous vous recommandons des versements anticipés après vos trois premières années car les majorations sont très élevées. Lorsque vos activités auront pris un peu de maturité, il vous faudra même envisager de travailler au travers une société. Il est primordial que votre expert-comptable puisse vous accompagner et surtout anticiper l'impôt à venir.

*En conclusion, après vos 3 premières années, prévoyez de faire des versements anticipés pour vos impôts. Lors des trois premières années, si vous n'avez pas fait de versement anticipé, veuillez bien mettre de côté le montant de l'impôt. Vous pouvez anticiper ce montant en le demandant à votre expert-comptable.*

**La dernière et cinquième étape** réside dans l'accompagnement tout au long de votre carrière, comme annoncé en introduction... Il est très important de suivre les étapes qui précèdent et de se sentir soutenu car c'est un long chemin qui vous attend et qui prendra fin lorsque vous aurez décidé de mettre un terme à votre carrière. Durant tout ce périple, vous devrez faire des choix qui auront des conséquences et une analyse de ces choix est primordiale. Bien évidemment, votre expert-comptable et la SMD sont des alliés précieux dans ce dédale de démarches, tant pour y voir clair qu'anticiper l'avenir.

*En conclusion, faites appel à des professionnels pour vous aider dans vos démarches afin de pouvoir anticiper les différentes situations !*

Maurizio **D'AURIA**

Manager, Tax & Development chez Deg & Partners

(Cabinet d'Expert-Comptable)

Professeur à l'EPHEC

Président du Conseil des Jeunes de l'Institut des Experts-Comptables

Chaque année, Co-auteur du Manuel Ippn condensé de 1.000 pages d'informations fiscales disponible chez [www.taxandmanagement.be](http://www.taxandmanagement.be)

Maurizio **D'AURIA** est joignable par email à l'adresse :  
[Maurizio.dauria@degandpartners.com](mailto:Maurizio.dauria@degandpartners.com)

Il est aussi joignable au +32 2 247 39 34  
ou sur son GSM +32 486 210 234

# Petites ANNONCES

POUR DES RAISONS DE CONFIDENTIALITÉ, LES ADRESSES E-MAIL ET LES NUMÉROS DE TÉLÉPHONE ONT VOLONTAIREMENT ÉTÉ SUPPRIMÉS DES ANNONCES.  
POUR RÉPONDRE À UNE ANNONCE, VEUILLEZ VOUS CONNECTER SUR NOTRE SITE WWW.DENTISTE.BE, RUBRIQUE ANNONCES, SÉLECTIONNER L'ANNONCE DÉSIRÉE  
ET CLIQUEZ SUR PLUS DE DÉTAILS POUR FAIRE APPARAÎTRE LE FORMULAIRE DE RÉPONSE.

## Dentiste cherche emploi

4130 - HERBLAY - cherche collaboration en vue de reprise de cabinet

4131 - BRUXELLES - Je suis une dentiste avec une formation en orthodontie à la recherche d'un poste dans un centre dentaire ou un cabinet d'Orthodontie exclusive situé à Bruxelles. Disponibilité à partir de Novembre 2018.

4132 - HAINAUT - Bonjour, je suis dentiste généraliste (ULB, promo 2015) et je cherche actuellement un cabinet ou un centre hospitalier où je pourrais exercer le vendredi toute la journée.

4147 - BRUXELLES - Orthodontiste exclusif, recherche une collaboration au sein d'un cabinet / ou une clinique. Disponible pour travailler dès octobre.

4149 - BRUXELLES - Orthodontiste exclusif, recherche une collaboration au sein d'un cabinet / ou une clinique. Disponible pour travailler dès octobre, il est possible de se rencontrer dès le 2 août.

4155 - BRUXELLES - Diplômé depuis 2012, avec plusieurs formations post universitaires, une grande expérience pour tous les soins esthétiques et prothétiques, réhabilité orale pluridisp, cherche collaboration sur Bruxelles. A partir du mois d'octobre ou septembre

4123 - BRUXELLES - Pour intégration dans labo hi tech au sein de notre clinique, nous recrutons 1 prothésiste (fixe) avec 1 parfaite maîtrise de la stratification, staining et du cad-cam. (Mi-temps à temps plein). Possible de combiner 1 activité clinique (assistance)

4124 - BRUXELLES - Nous sommes à la recherche d'1 perle pr compléter notre équipe de 2 secrétaires et 4 assistantes. Parfaite connaissance du français écrit/parlé, maîtrise de l'anglais parlé et de l'informatique sont des pré-requis indispensables. Conditions au top !

4128 - BRUXELLES - On est à la recherche de collaborateurs dentistes Généralistes. Dans un cabinet 3 fauteuil totalement équipé dans un cadre agréable. Patientèle importante, bonnes conditions. Le cabinet se trouve au centre de Bruxelles. 0032/472101808clinique@sky"

## Dentiste cherche collaborateur

4128 - BRUXELLES - On est à la recherche de collaborateurs dentistes Généralistes. Dans un cabinet 3 fauteuils totalement équipé dans un cadre agréable. Patientèle importante, bonnes conditions. Le cabinet se trouve au centre de Bruxelles.

813 - LA LOUVIERE - Centre dentaire pluridisciplinaire

- Hypercentre La Louvière - 9 postes informatisés - Labo - engage un pédodontiste à temps partiel - Assistance - Microscope - Conebeam - Bonne rétrocession - Envoyer CV

894 - BRUXELLES - Cherche DG et/ou spec.pour cabinet dentaire 2 fauteuils entièrement rénovés, informatisé et RX digitalisé. Parking aisé, immeuble classé, proche Schumann (Etterbeek).

1079 - BRUXELLES - Cab. dentaire 2 fauteuils à Etterbeek, Place des Acacias, cherche DG-Ortho ou autres spécialistes pour collaboration, entièrement équipé, informatisé et RVG.

1331 - TUBIZE - Cabinet dentaire situé à Tubize cherche un dentiste généraliste pour collaboration 1 à 2jr/sem

1856 - AUVELAIS - URGENT: Cabinet dentaire pluridisciplinaire (ortho pedo implanto DG) cherche DG motivé 1/2 ou full time, pour répondre à la croissance des activités et le remplacement d'un dentiste retraité. Patientèle assurée, stable et fidèle. Bien situé, bien équipé entièrement informatisé. Assistante + secrétaire. Reprise ou collaboration possible. Entre Namur et Charleroi, 5km autoroute de Wallonie.

1882 - LA LOUVIERE - Centre dentaire pluridisciplinaire - Hypercentre La Louvière - 9 postes digitalisés - Labo - engage un endodontiste exclusif à temps partiel - patientèle existante - Bonne rétrocession - Assistance - Microscope - Conebeam

2196 - RHODE-ST-GENESE - recherchons plusieurs collaborateurs/collaboratrices à temps partiel pour des postes au sein de cabinets de groupe sis à Woluwé-Saint-Lambert et/ou Rhode-Saint-Genèse, cadre agréable, matériel up to date, excellentes conditions, reprise possible

2530 - LA LOUVIERE - Centre dentaire pluridisciplinaire - Hypercentre La Louvière - 9 postes digitalisés et super équipés - engage un dentiste généraliste mi-temps - patientèle existante - Très bonne rétrocession - Assistance - Envoyer CV

2545 - BRUXELLES - Cabinet dentaire pluridisciplinaire dans un centre médical situé à proximité immédiate d'une institution internationale cherche 2 dentistes généralistes, et 1 parodontologue. Envoyer CV

3673 - LILLOIS - Cabinet en pleine activité Brabant Wallon, cherche collaborateur longue durée pour compléter l'équipe.

3727 - BRUXELLES - On est à la recherche de collaborateurs dentistes Généralistes. Dans un cabinet 3 fauteuils totalement équipés dans un cadre agréable. Patientèle importante, bonnes conditions. Le cabinet se trouve à Bruxelles.

3871 - IXELLES - Cabinet dentaire située à Ixelles à proximité de la place Flagey recherche un collaborateur 1 à 2 jrs/sem.

4005 - BRUXELLES - Cabinet de groupe 6 fauteuils à 1060 BXL cherche DG. patientèle très importante en attente (8 dentistes jeunes et dynamiques, 4 assistantes, pano digitale)

4008 - BRUXELLES - On est à la recherche de collaborateurs dentistes Généralistes. Dans un cabinet 3 fauteuils totalement équipés dans un cadre agréable. Patientèle importante, bonnes conditions. Le cabinet se trouve à Bruxelles.

4048 - THUIN - Cabinet de groupe dynamique et à la pointe cherche dentiste généraliste. Min 2j/sem.

4104 - PRESLES - Urgent cause débordement consultation, clinique dentaires Châtelet (Charleroi sud) bord du ring, recherche collaborateur pour compléter équipe multidisciplinaire. Excellent travail

4105 - Woluwé-Saint-Lambert - 2/5 à 5/5ème pratique de groupe (4 fauteuils + 10 médecins dans centre de médecine spécialisée (plus de 30ans d'existence), Woluwé-Saint-Lambert, métro et tram devant, parking aisé, 200m du shopping de WSL, full équipé, possibilité de venir à 2 confr

4107 - LILLOIS - Recherche collaborateur ou collaboratrice 3 à 4 demi jours / semaine pour nous assister dans notre cabinet situé à Lillois (entre Nivelles et Waterloo, proche du ring O). Il est possible de choisir vos horaires. Pédo, DO, endo, prothèse... Cabinet et patientèle sympa. Nous recherchons donc un (e) dentiste sympa ! Nous recherchons une collaboration à long terme avec possibilité d'amplifier les horaires.

4108 - GANSHOREN - Cabinet dentaire bien équipé situé à Ganshoren cherche un collaborateur ou collaboratrice pour compléter une chouette équipe.

4110 - ETTERBEEK - Cabinet omnipratique non conventionné à La Chasse, 2 fauteuils, pano, Rx numérique cherche DG 2 j/sem avec bonnes compétences endo et paro. Envoyer CV. Merci

4111 - ARLON - Nous cherchons collaborateur ou stagiaire pour collaboration à long terme pour 2-3 jours à Arlon. Cabinet 2 fauteuils, informatisé, assistante, avec possibilité de travailler dans notre cabinet à Luxembourg. Ce serait pour commencer en octobre.

4112 - BRUXELLES - Cherche collaboratrice (UCL) pour 2j/sem lundi et samedi à partir de sept 2018 Nouveau cabinet à Evere. Matériel au top (radio pano - caméra intrabuccal - dentadmin ... etc) Assistante au fauteuil. Formation implants ou chir buccale serait un plus.

4115 - EVERE - Cabinet dentaire 2 fauteuils +secrétaire situé à Evere limite Woluwe recherche collaboratrice/collaborateur UCL de préférence 1 ou 2 jour par semaine pour compléter l'équipe.

4121 - WAVRE - Cabinet pluri à WAVRE 8 fauteuils cherche dentiste pour temps partiel ; jours à discuter. Assistance au fauteuil prévue. Plans de traitement collectifs. Activité située à Wavre et Louvain-la-Neuve.

# PA

4129 - HANNUT - Cabinet 2 fauteuils Hannut bien équipé et avec assistante cherche dentiste généraliste pour collaboration à long terme 2 à 4 j/sem

4133 - IXELLES - Cherche hygiéniste diplômée ou dentiste motivé par la parodontologie, la prévention et la maintenance afin d'assurer la prévention et le suivi des patients en traitement parodontal, ainsi que le suivi des traitements implantaires.

4139 - IXELLES - Cabinet de groupe recherche orthodontiste pour temps partiel sur Ixelles. Patients en attente.

4144 - LIEGE - Cabinet dentaire région liégeoise, informatisé et parfaitement équipé, avec assistante et secrétariat, cherche orthodontiste pour compléter équipe dynamique, ambiance agréable.

4145 - LIEGE - Cabinet dentaire région liégeoise, informatisé et parfaitement équipé, avec assistante et secrétariat, cherche DG pour compléter équipe dynamique, ambiance agréable.

4148 - CHARLEROI - Cherchons dentistes généralistes et spécialistes afin de rejoindre notre équipe dans centre pluridisciplinaire parfaitement équipé, informatisé, secrétaire, assist. dentaire. Gros délais pour les patients! Envoyer cv svp.

4156 - LUXEMBOURG - Cab de renom en dentisterie gén. et esthét., parodonto, implanto et endodontie exclu ch. ortho pour les mercredis et samedis. Infrastructure mise à disposition : 4 fauteuils, radio pano, empreinte optique. Luxembourg-Merl.

4159 - HUY - Cabinet 2 fauteuils cherche collaborateur. Possibilité reprise.

2232 - NAMUR/ CHARLEROI - Cabinet doté des dernières technologies dans un cadre verdoyant et chaleureux dans le namurois cherche un(e) dentiste généraliste pour deux ou plus de journées/semaine pour une collab de longue durée. Superbes conditions et patientèle géniale.

2408 - MONS - Le cabinet dentaire de Mons recherche 1 collaborateur pour 2 à 3 j./sem (jrs à définir). Ap 1/09/18. Equipe pluridisciplinaire. Agenda rempli/Assistants en permanence/matériel de qualité/près axes routiers/salle repos. envoyer CV+ photos.

4160 - MONT-SAINT-GUIBERT - Cabinet 3 fauteuils informatisé cherche collaborateur pour compléter équipe de dentiste et ortho. Temps partiel, jours à définir. Début d'activité fin 2018 début 2019.

## Dentiste cherche assistante secrétaire

4124 - BRUXELLES - Nous sommes à la recherche d'une perle pr compléter notre équipe de 2 secrétaires et 4 assistantes. Parfaite connaissance du français écrit/parlé, maîtrise de l'anglais parlé et de l'informatique sont des pré-requis indispensables. Conditions au top !

4117 - UCCLLE-LINKEBEEK - Accueil, stérilisation, agenda, commandes ; Temps plein ou 2 mi-temps.

4120 - UCCLLE - Nous recherchons une assistante dentaire à temps plein pour travailler dans un cabinet de groupe de 4 fauteuils à Uccle.

4122 - AUDERGHEM - Recrutons 1 assistante dentaire dynamique pr compléter notre équipe pluridisciplinaire. Assistance au fauteuil (chir, implanto, prothèse et pédo). Maîtrise informatique, du FR et EN sont des atouts. Conditions de travail super dans 1 équipe au top !

4158 - GEMBLoux - Centre dentaire orienté paro-implanto cherche assistante dentaire dynamique et sympathique pour un 3/4 temps. Prise de rdv, assistance au fauteuil, stérilisation... Bases d'informatique nécessaires. Envoyer CV avec lettre de motivation.

4120 - UCCLLE - Nous recherchons une assistante dentaire à temps plein pour travailler dans un cabinet de groupe de 4 fauteuils à Uccle.

## Assistante secrétaire cherche emploi

4137 - BRUXELLES - Jeune dentiste étranger en attente d'homologation de diplôme recherche emploi comme assistant dentaire (préférence pour accompagnement du dentiste au fauteuil). Expérience en tant que dentiste et assistant. Dynamique et motivé.

4154 - BRUXELLES - Je suis actuellement à la recherche d'un travail en tant qu'assistante dentaire. Diplômée du certificat d'assistante dentaire et bénéficiant d'une expérience dans un cabinet d'endodontie à Uccle, je suis prête à m'impliquer dans cette voie.

## Cabinet à vendre, à remettre

3723 - THEUX - cabinet 2 unit, possibilité de 4, dans région en demande de dentistes, murs à reprendre (option), +/- 4000 dossiers, possibilité d'accompagnement avt départ à l'étranger.

4106 - WOLUWÉ-SAINT-LAMBERT - dans centre de méd spécialisée (plus de 30 ans), 10 médecins, 4 fauteuils (deux à vendre, avec les murs ou pas), métro et tram devant, 200 m du shopping, situation top, matériel up to date; accompagnement possible. reprise à plusieurs possible.

4113 - BRUXELLES - Pour cause fin de carrière, cherche collaborateur en vue reprise à terme de la patientèle et du matériel. Cabinet avec 2 installations, en pleine activité et situé à Woluwe St Lambert. Accompagnement possible et vente du bâtiment envisageable.

4118 - LAGOS - Cabinet dentaire à vendre à Lagos (Algarve, Portugal). rdc 70 m<sup>2</sup> + emplacement dans le garage de l'immeuble. Dentiste belge à Lagos depuis 1988. Contact: agence immobilière Fernando Vaz - 00 351 282 769 390 - 00 351 917507704

4134 - RHODE-SAINT-GENÈSE - À vendre : Villa sur 11 ares avec deux cabinets et toutes les connexions présentes. Entrées séparées. Privé : 1er et 2ème étage avec terrasse sud et jardin. Parking plusieurs voitures. Très bien situé.

4135 - LIÈGE - Spacieux immeuble actuellement occupés par 3 cabinets dentaires (un par étage) avec ascenseur. PEB: E: 346 kWh/m<sup>2</sup>.an n° 20180313009864. Beaux volumes ! Facilité d'accès et de parking ! 287.000 €

## Cabinet à louer

4949 - BRUXELLES - Cabinet dentaire à Etterbeek entièrement neuf et informatisé cherche Orthodontiste pour location ou collaboration (patients en attente).

4125 - WÉPION - A louer cabinet 105m<sup>2</sup> au rez d'un immeuble bien situé, belle patientèle (pas de reprise), équipé, possibilité 2e unit.

4162 - EUPEN - Cabinet dentaire centre Eupen à louer pour 650 €/mois non équipé, mais adapté. Prix superintéressant !

4165 - BRUXELLES. Cabinet dentaire à louer, pour cause de retraite le 1/1/2019. Situation excellente, Toison d'Or, Louise. Parkings, trams, métro à proximité. Patientèle depuis 1980. Matériel : Stern Weber+ armoires, RX, petit matériel, instruments.

## Matériels à vendre

2317 - NAMUR - Meuble pour imprimante (H ; 67,9 cm, L ; 60,5 cm, P : 50,2 cm) le 2ème plateau prévu pour loger l'imprimante est pourvu à l'arrière d'un guide papier, le plateau du bas est prévu pour les attestations. Prix à convenir

2575 - VEDRIN - Nobelbiocare trousse prosthetic kit 37448 (300€); endo thermaprep plus neuf (220€); colleuse neuf (100€); pièce-à-main dé-tartreur ems (100€) + inserts 10€/p.

3622 - TOURNAI - Appareil de Radiographie Long Cône /TROPHY IRIX 70 / Mural. Parfait état / Contrôle 2017. Techniest 700€

4049 - VEDRIN - Vend Unit KAVO et fauteuil pft état (2007)+Pano Kodak digitale avec programme+ RX TROPHY CCX 70kV 8mA+ petit matériel+compresseur Copco+stérilisateurs pour +/-fin 2018.

4109 - OTTIGNIES - LLN - Unit Skema Rx Compresseur 3 meubles métal. + 1 mobile évier élect. tabouret ergo ....

4119 - BRUXELLES - 4 Cassettes paro Hu-Friedy en très bon état avec miroir, sonde, sonde paro, pré-celle et 5 curettes paro Prix 800 eur à discuter

4150 - ERPENT - Taille plâtre et vibreur: état neuf pour les deux. Prix à convenir: demande par courriel

4157 - BRUXELLES - installation SIRONA C4 + à vendre car retraite fin septembre 2018 en bon état, entretenue par H.Schein. Egalement 2 armoires dentalart, 1 tabouret sur roulettes et petite instrumentation. Prix à convenir

## Maître de stage cherche Stagiaire

4075 - RACOUR - cabinet moderne et full équipé cherche stagiaire motivé et dynamique à temps plein si possible, horaire aménageable.

4091 - LIERNEUX - Cabinet Dentaire de groupe très bien équipé (3 unités récents, RX et pano num, 1 secr & 1 assist), ambiance de travail et patientèle agréables, engage stagiaire motivé(e) et dynamique, mi-temps, pour 2018-19. Voir site web.

# PA

4114 - CHARLEROI - Cherche stagiaires dentistes pour l'année 2018-2019 cabinet de groupe pluridisciplinaire 5 fauteuils stern Weber, 3 assistantes, pano digitale, système informatisé...

4143 - LIEGE - Maître de stage, région liégeoise, cherche stagiaire, pour 2018-2019, plusieurs fauteuils, assistante et secrétariat, cabinet informatisé et parfaitement équipé, ambiance agréable.

4153 - LEUZE EN HAINAUT - Recherche stagiaire pour un mi-temps. Jours à définir. Cabinet dentaire tout renové, lumineux, climatisé, informatisé, deux fauteuils, assistant. Patientèle fidèle et agréable. Rémunération intéressante.

## Stagiaire cherche Maître de stage

4126 - BRAINE-L'ALLEUD - étudiante de l'UCL ayant terminé en juin, je cherche un maître de stage (si possible dans les alentours de LLN, Nivelles, Waterloo mais voiture à disposition) pour un mi-temps 2-3/sem (lun, mar, ven, sam) dès octobre 2018.

4136 - BRUXELLES - Dans le cadre de mon master complémentaire en dentisterie générale, je recherche un maître de stage pour l'année 2018-2019 sur Bruxelles et ses environs (périmètre de 40 Km maximum)

4138 - BRUXELLES - Bonjour, je suis un dentiste fraîchement diplômé de l'UCL et je recherche un maître de stage sur Bruxelles pour effectuer mon stage de 6ème année dès début septembre.

4146 - BRUXELLES - Bonjour, Diplômé de l'UCL, je recherche activement deux mi-temps à Bruxelles à partir de début d'octobre 2018.

4151 - LIEGE - Je recherche un maître de stage, pour l'année 2018-2019, pour compléter mon poste d'assistant au Brull à mi-temps. Mes jours disponibles seraient le jeudi et vendredi. Je suis véhiculé et peux donc me déplacer aux alentours de Liège.

## Cherche

4140 - BRUXELLES - Cabinet Bruxelles 1090. Cherche hygiéniste.

4123 - BRUXELLES - Pour intégration dans labo hi tech au sein de notre clinique, nous recrutons 1 prothésiste (fixe) avec 1 parfaite maîtrise de la stratification, staining et du cad-cam. (Mi-temps à temps plein). Possible de combiner 1 activité clinique (assistance).

4140 - BRUXELLES - Cabinet Bruxelles 1090. Cherche hygiéniste.

**Pour consulter TOUTES les annonces, ou publier une annonce, rendez-vous sur notre site : [www.dentiste.be](http://www.dentiste.be) rubrique "Annonces"**



# IN MEMORIA

Monsieur EISENRING n'est plus.

Le professeur Robert Thomas Eisenring est décédé, presque centenaire. En effet, disparu en mai, il aurait eu 99 ans en août.

Admis à la retraite à l'ULg en 1983, il est retourné définitivement dans sa Suisse natale.

Après son veuvage, il a été recueilli par sa fille unique Barbara. Suite à une méchante chute, il a décidé que c'était suffisant et il est parti... en Suisse, c'est facile...

On peut dire qu'il est mort d'une glissade... À 99 ans !

Au début des années 50 le professeur M. Dubuisson, Recteur de l'ULg, décide d'améliorer et de moderniser l'enseignement moyenâgeux de la dentisterie à Liège.

En ces temps-là, à l'ULg, la mode était fort à la xénophilie. En plus, la Suisse était à la pointe du progrès en la matière. À Zürich, un assistant, promis à un avenir brillant, faisait l'affaire. Notre Recteur le débaucha.

Monsieur Eisenring ne se fit pas prier !

En 1956, il fut nommé professeur - directeur de l'Institut de Dentisterie de Liège avec tous les pouvoirs. On comprendra vite que ce rôle lui convint à ravir.

Il put engager le personnel qu'il souhaitait, il put acheter le matériel qu'il voulait, il put moderniser le bâtiment de l'Institut à son gré.

Son enseignement, moderne, théorique et très pratique, fut d'emblée d'excellente qualité.

Il était très sévère, répressif, rancunier. Il faisait très peur, on le détestait et pourtant, on l'adorait. Pas mal de jeunes liégeois ont fait leurs études de dentisterie à Louvain ou à Bruxelles pour ne pas l'affronter (certains anciens vont se reconnaître).

Le professeur Eisenring a régné pendant 27 ans sur son petit monde, assistants, étudiants, personnel, avec la droiture, la rigidité de son origine alémanique, mais avec un grand cœur. Il ne fut jamais intéressé par la renommée internationale, son rôle intra muros le satisfaisant parfaitement.

Il n'a jamais rien publié d'important, ne cherchez pas sur Internet.

Au cours des dernières années de sa carrière, il a consacré beaucoup d'heures à la rédaction, non pas de ses mémoires, mais, comme il le disait, de sa philosophie de l'appareil masticateur : maths, anatomie, physiologie, pas de pathologie. Proche de lui à cette époque, j'ai eu en main ce manuscrit. Il a disparu en Suisse avec son auteur. Toutes sollicitations pour publication furent vaines. Point !

Tel était notre patron à Liège, il y a bien longtemps.

Michel Jeusette

PS. " Un imbécile plus un imbécile ne font pas un intelligent mais deux imbéciles. " Dixit EISENRING.

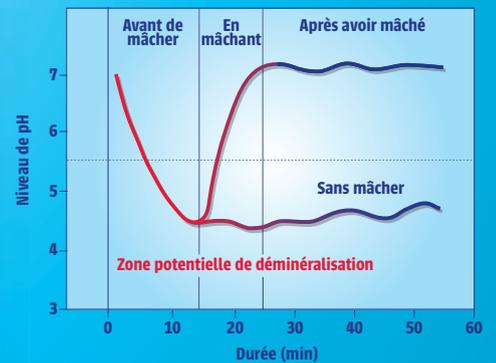
# POUR DES DENTS PROPRES ET SAINES, MÂCHEZ



En partenariat  
avec



Après chaque prise alimentaire au cours de la journée, il est recommandé de mâcher un chewing-gum sans sucres pendant 20 minutes, en complément des 2 brossages quotidiens, pour prendre soin de ses dents.



Contient du Xylitol.



Mâchez Freedent après avoir bu ou mangé: une solution agréable, simple et efficace de stimuler la production de salive et d'aider ainsi à neutraliser les acides de la plaque dentaire.



# CULT

## **ESPERANZAH 2018 ABBAYE DE FLOREFFE**

Sous la canicule, le Festival Esperanzah s'est déroulé dans une très bonne ambiance. La programmation variée a enchanté petits et grands. Rendez-vous incontournable en août 2019 !



## **BRUXELLES BOZAR - EXPOSITION LEO COPERS "MUSÉES NOIRS ET MUSÉES COLORÉS"** jusqu'au 9 septembre 2018

Le musée célèbre les 50 ans de carrière de l'artiste belge Léo Copers (1947) en se concentrant sur une facette bien précise de son œuvre foisonnante. A Bozar, l'artiste expose une série d'œuvres sur papier qui occupent une place essentielle dans son parcours artistique. Ces œuvres sont complétées par le Générateur de lumière blanche et par des esquisses, ébauches et dessins à la base de nombreux projets rarement exposés..



**GRAND-HORNU - EXPOSITION ANN  
VERONICA JANSSENS ET JEAN GLIBERT  
"ALBEDO" jusqu'au 21 octobre 2018**

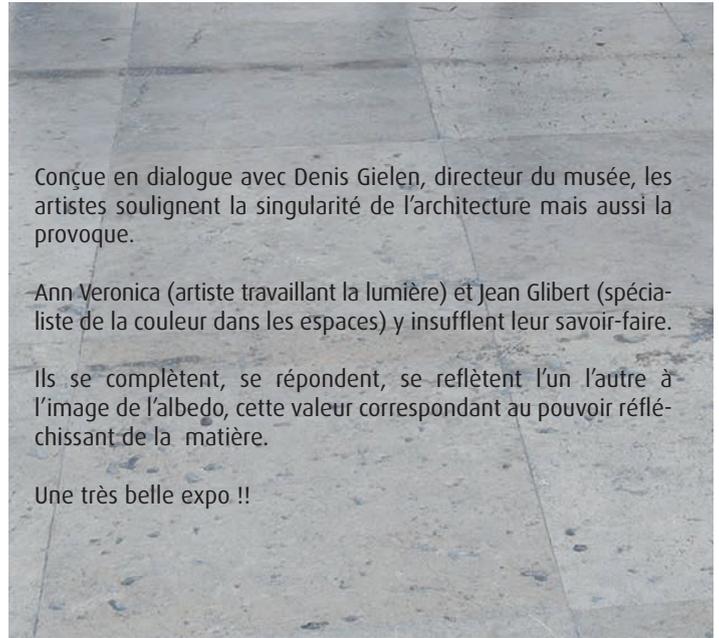


Conçue en dialogue avec Denis Gielen, directeur du musée, les artistes soulignent la singularité de l'architecture mais aussi la provoque.

Ann Veronica (artiste travaillant la lumière) et Jean Glibert (spécialiste de la couleur dans les espaces) y insufflent leur savoir-faire.

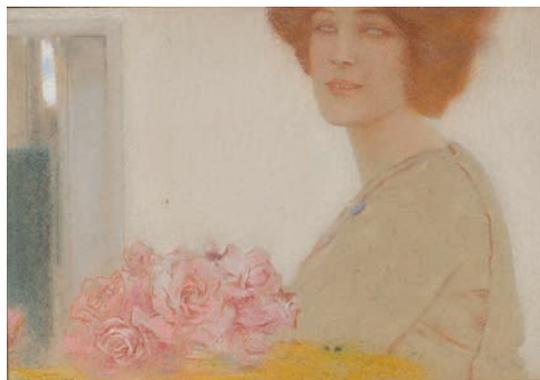
Ils se complètent, se répondent, se reflètent l'un l'autre à l'image de l'albedo, cette valeur correspondant au pouvoir réfléchissant de la matière.

Une très belle expo !!



**MUSÉE ROPS - NAMUR EXPOSITIONS "FLEURS LASCIVES"  
jusqu'au 23 septembre 2018**

Le Musée Rops prend pour point de départ l'intérêt flagrant de Félicien Rops pour les végétaux. L'artiste aussi use du langage des fleurs, des fleurs lascives, il joue, s'amuse avec des femmes folâtres à la vue de plantes significatives ! Le peintre possédait d'ailleurs sa propre serre, à Namur, car, comme les gens aisés de son époque, il s'intéresse à la botanique. Au-delà de l'intérêt de Rops pour les pétales, ce sujet d'exposition est intéressant car c'est, justement, un sujet que les femmes pouvaient peindre au 19e siècle. En effet, à l'époque, la gent féminine était limitée dans son art, pas de nudité ni de sujets historiques. Pour l'occasion, le Musée Rops a sélectionné les œuvres de certaines femmes artistes. Notamment de très belles toiles de Marie Antoinette Marcotte qui montrent de splendides vues d'intérieurs de serres mais aussi des œuvres de Louise Danse qui, elle, apporte un poids symbolique à ses représentations d'orchidées ou de lys. Une exposition qui, dès lors, très particulièrement, s'ouvre aux femmes.



# AGENDA

## **5-8 sept 2018** **Congrès FDI**

Lieu : Buenos Aires - Argentina  
[www.world-dental-congress.org](http://www.world-dental-congress.org)

## **6 octobre 2018** **Quoi de neuf Dr ?**

Lieu : Dentex - Heysel - Bruxelles  
Info : Société de Médecine Dentaire  
Tél : 02 375 81 75  
E-mail : [secretariat@dentiste.be](mailto:secretariat@dentiste.be)  
[www.dentiste.be](http://www.dentiste.be)

## **21 septembre 2018** **Nobelbiocare** **Optimaliser l'esthétique et le résultat à long terme des prothèses sur implants**

Lieu : Knokke-Heist - Belgique  
<https://store.nobelbiocare.com/be/fr/courses>

## **5-6 octobre 2018** **ITI Congress Greece & Cyprus**

Lieu : Athènes, Grèce  
[www.iti.org/congressgreece-cyprus](http://www.iti.org/congressgreece-cyprus)

## **26 sept. 2018** **Nobelbiocare** **Gestion d'alvéole après extraction : lunch & learn**

Lieu : Namur  
Info : <https://store.nobelbiocare.com/be/fr/courses>

## **11-13 octobre 2018** **EAO Congress**

Lieu : Vienne - Autriche  
Info : [www.eao.org](http://www.eao.org)

## **26 sept. 2018** **Nobelbiocare** **NobelClinician 3.2 et ses nouveautés**

Lieu : Dilbeek-Groot Bijgaarden  
Info : <https://store.nobelbiocare.com/be/fr/courses>

## **24 novembre 2018** **Parodontologie**

Lieu : Espace UCM - Namur  
Info : Société de Médecine Dentaire  
Tél : 02 375 81 75  
E-mail : [secretariat@dentiste.be](mailto:secretariat@dentiste.be)  
[www.dentiste.be](http://www.dentiste.be)

DANS UN MONDE QUI CHANGE,  
**UN DENTISTE A BESOIN D'UN  
CONSEILLER QUI COMPREND  
SON MÉTIER.**



**CONNAÎTRE VOTRE PROFESSION, C'EST POUVOIR  
RÉPONDRE À VOS BESOINS SPÉCIFIQUES**

Contactez votre Conseiller Expert Médical de  
BNP Paribas Fortis.

Plus d'info sur [bnpparibasfortis.be/medicals](https://bnpparibasfortis.be/medicals)



**BNP PARIBAS  
FORTIS**

La banque  
d'un monde  
qui change

# Biodentine™

Le premier  
matériau  
bulk-fill  
biologique



Pédiatrique

Restauratif

Endodontique

Utilisez Biodentine™ pour maintenir une pulpe vitale en profondeur dans les cavités et améliorez et accélérez votre traitement :

- Favorise la reminéralisation de la pulpe : biocompatibilité et bioactivité avérées
- Moins de risque d'échec : propriétés d'étanchéité élevées
- Un seul matériau est nécessaire pour remplir la cavité de la pulpe vers le haut
- Propriétés mécaniques similaires à la dentine naturelle : idéal comme bulk-fill

La restauration finale sera effectuée dans les 6 mois.

Innovant par nature

Pour plus d'informations :  
[www.septodont.be](http://www.septodont.be)



ACTIVE  
BIOSILICATE  
TECHNOLOGY

